Chargé de Missions Commerciales (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recrutons pour notre client, entreprise de distribution de fournitures industrielles, un/e:

Chargé de Missions Commerciales (H/F) - Toulouse

Votre mission :

En tant que Chargé de Missions Commerciales (H/F), vous intervenez avec le chargé d'affaires sur des Appels d'Offres venant du monde entier mais principalement localisé en Afrique.

Vous avez pour principale mission de délivrer une commande de fourniture industrielle, sans catalogue mais en recherchant les produits chez différents fournisseurs.

Pour ce faire, voici votre quotidien :

- Réception des appels d'offre
- Négociation et validation des contrats
- Recherche des fournisseurs et des produits
- Tisser une relation humaine avec les prospects et clients

L'ensemble de ces missions se font sur le site de Toulouse (Sud Ouest).

Votre Profil :

Pour ce poste de Chargé de Missions Commerciales (H/F), vous bénéficiez d'une expérience dans la vente d'outil avec une certaine caractéristique Technique.

Vous savez communiquer en anglais, certains échanges se feront en Anglais et d'autre en Français.

Vous êtes débrouillard et vous aimez le contact client par téléphone.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Toulouse (31)

Référence
23012015180

Date de publication
20/01/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Occitanie

Ville
Toulouse

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI