Responsable Commercial (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Jeune start-up Toulousaine fondée en 2018, c'est une entreprise à taille humaine qui souhaite s'étendre rapidement. Elle est engagée dans l'innovation sociale pour une société plus inclusive et évolue dans le milieu du dispositif médical.

Nous recherchons un(e) :

Responsable Commercial (H/F) - Toulouse

Votre mission :

En tant que Responsable Commercial, vous intervenez en lien direct avec le fondateur et serez rattaché à la directrice commerciale.

Vous aurez pour missions :
- De réaliser la prospection (téléphone, visio, physique).
- De réaliser les rendez-vous commerciaux et démonstration sur site et en distanciel.
- D'accompagner la progression des prospects par étape, selon le tunnel de conversion.
- De représenter l'entreprise sur des salons.
- De réaliser les offres commerciales, de faire des relances et d'assurer le suivi de la facturation.
- D'utiliser tous les outils de prospection (CRM) jusqu'à l'enregistrement du SAV.

En tant que collaborateur, vous aurez comme responsabilités :
- D'initier, de suivre et de clore des affaires.
- De faire remonter de façon hebdomadaire des analyses chiffrées et argumentées des résultats sur le cycle de vente.
- De participer à la création des outils et supports de commercialisation.
- De vous impliquer dans la rédaction des projections commerciales de l'entreprise.
- D'analyser les retours du marché le plus tôt possible et faire remonter les besoins clients/usagers.
- De participer a` l'orientation stratégique du développement produits et de l'amélioration continue (cellule R&D en interne)

Votre Profil :

En tant que personne : Bac+2 minimum,
- Vous êtes pragmatique orienté(e) ROI, entrepreneur(se) et ambitieux(se).
- Vous avez une appétence pour les lancements commerciaux.
- Vous avez au moins 5 ans d'expérience.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Toulouse (31)

Référence
23032016320

Date de publication
20/03/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Occitanie

Ville
Toulouse

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI