Chef de secteur (H/F) - Lille

Lille, Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre partenaire appartient à un groupe familial, solide sur le plan financier et acteur clé dans les produits luminaires à destination de la grande distribution du bricolage.

Nous recherchons un(e) :

Chef de secteur (H/F) - Lille

Votre mission :

En collaboration avec le Responsable des ventes, votre mission sera de développer le portefeuille clients existant et d'acquérir de nouveaux clients pour augmenter le chiffre d'affaires de votre secteur. Vous jouerez également un rôle clé dans le renforcement de la position de l'entreprise sur le marché et dans la fidélisation de votre clientèle. Vous serez garant du respect des protocoles internes ainsi que de l'image de l'entreprise.

Vous consacrerez 80% de votre temps au développement des comptes existants, notamment par le biais des implantations, de l'animation et du merchandising. Une partie de votre temps sera dédié à la prospection et à l'ouverture de nouveaux comptes.

Des déplacements sont à prévoir sur les départements 02, 08, 27, 59, 60, 62, 76, 80, 75, 78, 92, 93 et 95 (environ 2 découchés par semaine).

Votre Profil :

Vous êtes titulaire d'une formation commerciale allant du niveau Bac à Bac+4 . Il est essentiel que vous ayez acquis une expérience réussie dans un environnement de grande surface, en particulier dans le secteur du bricolage ou dans la distribution de produits auprès des grandes surfaces. Vous avez pu occuper précédemment un poste tel que chef de rayon, chef de secteur, responsable de rayon, responsable de département, chef de secteur GSB, ou encore chef de secteur GMS, par exemple.

Votre capacité d'analyse des linéaires et votre expertise en termes de mise en rayon joueront un rôle déterminant dans votre réussite quotidienne. De plus, vous êtes apprécié pour votre sens du relationnel et votre persévérance.

Si vous êtes une personne autonome et organisée, animée par la quête de nouveaux défis à relever et la réalisation d'objectifs alors ce poste est fait pour vous.

Votre détermination et votre aptitude à saisir les opportunités seront des atouts majeurs pour votre succès. Vous êtes un véritable commercial car vous possédez les compétences pour développer de solides relations avec les clients, identifier et anticiper leurs besoins, et offrir des solutions adaptées. Votre capacité à influencer positivement et à inspirer confiance vous permettra de vous démarquer et de vous imposer comme un acteur incontournable dans votre domaine.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Lille (59)

Référence
23052514150

Date de publication
25/05/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Hauts-de-france

Ville
Lille

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI