Directeur/trice Commercial-e H/F

Matoury, Dom-tom

Référence
23060610224

Date de publication
06/06/23

Entreprise
Mach'deal

Région
Dom-tom

Ville
Matoury

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Notre entreprise implantée en Guyane française depuis plus de 30 ans et spécialisée dans la vente, le SAV et la location de matériels et équipements pour le BTP et l'agriculture, recherche une personne pour accompagner son expansion.
Rejoignez notre équipe et contribuez au développement notre chiffre d'affaires.

Chiffres clefs :
Env. 50 collaborateurs
CA 2021 : 15M €

Nous recherchons un(e) :

Directeur/trice Commercial-e H/F

Votre mission :

VENTE :
• Diriger et accompagner l'équipe commerciale
• Définir la politique commerciale de l'entreprise, à partir de la stratégie de l'entreprise
• Développer les activités de vente de matériels, de pièces détachées et de consommables
• Élaborer un prévisionnel annuel de vente de machines
• Analyser les évolutions du marché et les offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise
• Participer à la négociation sur certains comptes stratégiques
• Animer l'équipe commerciale et suivre l'ADV (rentabilité, suivi des objectifs et indicateurs de performance, appui sur le terrain...)
• Gérer les commandes de stock des machines et matériels
• Superviser les commandes de stock de pièces détachées et consommables en adéquation avec les volumes de vente annuels
• Gestion du recouvrement avec l'assistante commerciale
• Suivi des dossiers financiers avec l'assistante commerciale

MARKETING/COMMUNICATION :
• Élaborer avec le service marketing la stratégie marketing de l'activité vente de matériels, pièces détachées, et la mettre en oeuvre
• Présentation du prévisionnel marketing annuel chiffré, élaboré avec le service marketing
• Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise
• La communication/le marketing

REPORTING :
• Suivre et analyser les performances commerciales de l'entreprise et les reporter à la Direction
• Mettre en oeuvre des actions commerciales en corrélation avec les statistiques de vente

GESTION DU MAGASIN :
• Animer les ventes du magasin afin d'atteindre les objectifs de vente de pièces détachées et consommables
• Assurer la bonne gestion des entrepôts de stockage avec le responsable des stocks
• Optimiser le fonctionnement du magasin de vente de pièces détachées afin de fournir le meilleur service aux clients

GESTION DU SERVICE AUX BIENS ÉQUIPEMENTS
• Garantir la satisfaction client
• Contrôler la bonne gestion des interventions

• S'assurer du paiement des garanties à hauteur de 90%
• Assurer le lien entre les services Achats, Commercial et SAV

Votre Profil :

• Bac 5 école de commerce
• 5 ans d'expérience sur des fonctions similaires
• La maîtrise de l'anglais est un plus

Conditions d'emploi :

Contrat en CDI
Salaire selon profil

Avantages :
• Tickets restaurant
• Mutuelle d'entreprise
• Téléphone et véhicule de service

Pour les candidats hors Guyane : participation au transport et au logement.

Poste basé à Matoury