



## Technico-commercial B to C (H/F) - Coulommès Coulommès, Ile-de-france

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

*Notre client spécialiste de la menuiserie intérieure et extérieure, recherche basé en Seine et Marne (77) en CDI dès que possible un(e) :*

### Technico-commercial B to C (H/F) - Coulommès

#### Votre mission :

Le commercial itinérant assure le développement commercial de son portefeuille client particulier en vente à domicile.

Ses missions:

- Prendre en charge un portefeuille de clients existants et assurer leur fidélisation par des visites
- Prospector et développer de nouveaux clients
- Utiliser son expertise technique pour répondre aux questions de ses clients, tout en leur assurant une qualité de service optimale.
- Négocier les tarifs des prestations, les conditions contractuelles ainsi que les délais de livraison

#### Votre Profil :

Issu d'un Bac/ BTS commercial , le candidat dispose idéalement d'une première expérience commerciale en vente à domicile B to C ou en menuiserie.

Véritable chasseur, c'est avant tout votre tempérament qui fera la différence:

Motivation, écoute, synthèse, bon relationnel, dynamisme sont les principales qualités requises pour ce poste, qui nécessite de nombreux contacts

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Les avantages du poste :

- Package selon profil de 26 000 à 45 000 euros
- Téléphone et ordinateur portable + Véhicule et carte essence.
- Exclusivité sur secteur
- Des opportunités d'évolution.
- Formation à l'arrivée et tout au long de votre parcours

Lieu : Coulommès (77)

#### Référence

23061914460

#### Date de publication

19/06/23

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Ile-de-france

#### Ville

Coulommès

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI