



Technico-commercial B to B (H/F) - Reims Reims, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client, constructeur de piscine et terrasse recherche sur le secteur Nord-Est de la France en CDI un(e) :

Technico-commercial B to B (H/F) - Reims

Votre mission :

- Vous serez chargé(e) de prospecter auprès d'une clientèle de professionnels sur le secteur Nord-Est France
- Assurer l'exploitation du portefeuille existant
- Mener des actions de prospection
- Organiser et assurer le suivi de vos RDV et visites clients
- Mener la négociation avec les clients (et les fournisseurs si besoin)
- Définir le cahier des charges, sur certaines ventes au cycle long
- Entretenir la relation fournisseurs

Votre Profil :

Vous êtes titulaire d'un diplôme type BTS commercial.
Idéalement vous possédez une expérience auprès distributeurs (piscinistes, paysagistes : artisans de l'aménagement extérieur...).

Le candidat résidera sur le secteur Nord Est de la France.
Motivation, écoute, synthèse, bon relationnel, dynamisme sont les principales qualités requises pour ce poste.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Reims (51)

Référence

23071314500

Date de publication

13/07/23

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

Reims

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI