CHARGÉ(E) D'AFFAIRES MENUISERIES FERMETURE DU BATIMENT H/F

Grasse, Paca

Référence
23081414230

Date de publication
14/08/23

Entreprise
Rhello

Région
Paca

Ville
Grasse

Secteur
Matériel Btp

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

RHELLO Cabinet de Conseil en Recrutement et Chasseur de Talents pour nos clients ! Notre client est une entreprise spécialisée dans l'installation de fermetures de tous types pour le bâtiment (portails, portes de garages, portes d'entrée, automatisme, contrôles d'accès, menuiseries, volets roulants, battants, coulissants, moustiquaires, protections solaires), pour une clientèle de professionnels (commerces, syndic de copropriétés, offices HLM, entreprises, administrations publiques et réseau de prescripteurs comme les architectes) et de particuliers.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un(e) :

CHARGÉ(E) D'AFFAIRES MENUISERIES FERMETURE DU BATIMENT H/F

Votre mission :

Votre but : Fidélisation du portefeuille client existant et Développement de nouveaux contacts auprès d'une clientèle de professionnels (syndics de copropriétés, bailleurs sociaux, industries, commerces et architectes).

Votre équipe : Une direction proche de ses collaborateurs, un service administratif efficace, un service commercial performant et des équipes de pose de qualité.

Vos missions :
En phase commerciale :
• Prise en compte des contacts initiés par l'accueil, la direction, les leads fournisseurs, les réseaux sociaux ou par vos soins
• Planification des Rdv de découverte clients, analyse du besoin, prises de vue, conseils techniques, et réalisation des relevés sur site
• Rédaction des offres de prix, Rédaction des contrats de maintenance ou des contrats de location en lien avec les services pose et/ou SAV
• Participation active à toute opération commerciale : salons, foires, portes ouvertes ou autres organisés par l'entreprise ou par ses fournisseurs directs
• Suivi et relance des devis avec l'aide du service administratif, générer et enregistrer vos commandes, validation des acomptes et des dates d'interventions, et suivi des encaissements

En phase travaux :
• Mise en oeuvre des fiches chantiers, gestion des commandes matériaux, matériels et outillages
• Planification des chantiers avec vos clients et le chef d'équipe pose
• Veille au bon déroulement des chantiers, visites ponctuelles et réunions de chantiers pour vérifier l'avancement des travaux
• Interlocuteur privilégié de vos clients jusqu'à la réception des travaux

Les du poste :
• Entreprise dynamique à taille humaine, en activité croissante chaque année
• Chaque collaborateur est partie prenante, une forte technicité et un SAV réactif et efficace
• Cadre de travail chaleureux, bienveillant, respectueux et rigoureux

Votre Profil :

• De formation Bac 2 dans une filière commerciale et/ou technique, vous bénéficiez d'une expérience réussie de 3-5 ans minimum sur un poste similaire dans une entreprise du bâtiment et idéalement dans le domaine de la Menuiserie. Vous avez une appétence bien claire pour la technique

• Maitrise du logiciel PRO DEVIS recommandée. Aisance informatique et bureautique indispensable
• L'état d'esprit cherché : bon communicant, avenant, enthousiaste, engagé, bonne présentation et expression orale, respectueux, autonome, convaincant, dynamique, organisé, tenace et rigoureux

Vous acceptez des déplacements fréquents.

Conditions d'emploi :

Contrat en CDI à temps plein
Statut ETAM ou Cadre

Salaire entre 2400 et 3500 euros / mois + Commissionnement par palier de CA mensuel atteint (package global annuel estimé et atteignable 50-70keuros brut annuel)
Avantages :
• Véhicule de fonction
• Paniers repas
• Téléphone
• Ordinateur et imprimante portables
• Mutuelle d'entreprise
• Comité d'entreprise.
• Formation

Localisation Grasse