Attaché technico-commercial(e) (H/F) - Nantes

Nantes, Pays-de-la-loire

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.
Entreprise à taille humaine spécialisée dans la commercialisation de produits à destination de structures évoluant dans le secteur BTP et autres artisans, recherche dans le cadre d'une création de poste son/sa :

Attaché technico-commercial(e) (H/F) - Nantes

Votre mission :

- Être l'interlocuteur privilégié du binôme TCI pour la réalisation de devis et prise de commandes.
- Rédiger les devis clients
- Recherche du bon produit au bon prix, auprès des fournisseurs partenaires.
- Répondre aux appels téléphoniques et messagerie des clients et commerciaux.
- Effectuer la relance auprès des clients suite devis ou commande en cours
- Être garant du prix remis au client en accord avec le TCI
- Transformer les commandes spéciales clients en commandes Fournisseurs
- Effectuer des ventes complémentaires, notamment en consommables.
- Suivi des commandes en cours et des livraisons chez le client et en informer celui-ci en cas de retard ou de reliquat.
- Être force de proposition pour améliorer le service au client.
- Remplacer les ADV ou au magasin en cas de demande.
- Résoudre les litiges clients

Votre Profil :

- Bac +2
- Vous avez une connaissance du milieu de l'outillage, quincaillerie et EPI.
- Vous avez une appétence pour le bricolage.
- Aisance relationnelle
- Vous aimez le secteur du BTP, les produits techniques et de qualité

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Nantes (44)

Référence
23111314490

Date de publication
13/11/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Pays-de-la-loire

Ville
Nantes

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI