Technico-commercial H/F

Aubagne , Paca

Le leader français SKY accès, membre du Groupe Global Access, apporte aux entreprises de tous secteurs des SOLUTIONS de location, vente et services mécanisant le transport vertical des personnes et des matériaux dans des conditions maximales de sécurité : plateformes suspendues ou sur mâts motorisées, ascenseurs et monte-charges de chantier, treuils de levage, etc.

Vous êtes un(e) vendeur(se) dans l'âme, vous êtes doté(e) d'une grande curiosité et vous avez le sens du collectif.
Vous voulez réussir dans un groupe ambitieux en pleine croissance.
Vous souhaitez exploiter votre talent commercial dans un domaine concret et technique en B to B principalement auprès d'une clientèle du BTP sur la région Provence-Alpes-Côte d'Azur.

Afin d'accompagner notre fort développement nous recrutons pour notre agence du Sud de la France basée à Aubagne (13) un(e) :

Technico-commercial H/F

Votre mission :

En collaboration directe avec le management de l'agence, vous mènerez les missions suivantes :

· Vous réalisez des objectifs commerciaux motivants en assurant un reporting constructif auprès de votre management
· Vous assurez un travail de prospection auprès d'entreprises de toutes tailles dans les métiers du BTP et de l'Industrie de votre région
· Vous accompagnez vos clients dans la définition de leurs besoins en mettant en place une offre sur-mesure
· Vous assurez l'interface avec les services techniques de l'agence
· Vous êtes autonome, organisé et mettez tout en oeuvre pour satisfaire le besoin client
· Vous mettez en place chaque année un plan de communication et de fidélisation de votre portefeuille clients

Votre Profil :

De formation Bac 2 minimum, vous avez une aisance à l'écrit et à l'oral. Persévérant, le terrain est pour vous une zone de confort et vous savez parfaitement vous adresser à différents types d'interlocuteurs.

Motivé(e), dynamique et volontaire, vous avez le goût du terrain et vous justifiez d'une première expérience réussie de 3 ans minimum dans un poste comparable. Vous possédez de réelles qualités d'écoute et négociation qui vous permettent d'être persuasif dans les relations d'affaires. Vous avez à coeur la satisfaction de vos clients et vous vous donnez les moyens d'atteindre vos objectifs d'affaires.

Votre très bon relationnel vous permet de nouer des relations de confiance et de fidéliser votre portefeuille clients.

Conditions d'emploi :

Contrat en CDI
Salaire selon profil et expérience + Primes ponctuelles + Primes objectifs
Avantages :

Référence
23121117010

Date de publication
11/12/23

Entreprise
Sky Accès

Région
Paca

Ville
Aubagne

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

- Mutuelle
- Comité d'entreprise
- Véhicule personnel
- Formation

Localisation Aubagne