TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT (H/F)

Nantes, Pays-de-la-loire

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client recherche un(e) technico-commercial(e) qui contribuera au développement du portefeuille client dans le domaine du bâtiment (sanitaire, chauffage, électricité).

Sous la supervision du responsable commercial du secteur, vous serez le point central dans la prospection, la fidélisation et le suivi d'une clientèle professionnelle existante.

Nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT (H/F)

Votre mission :

- Développer activement un portefeuille client
- Conseiller et fidéliser les clients existants en leur offrant un service de qualité.
- Assumer la responsabilité de la commercialisation de l'ensemble des produits et services.
- Gérer le processus de vente
- Etablir les devis et assurer le suivi des dossiers jusqu'à leur conclusion.
- Collaborer avec un soutien technique et un collaborateur sédentaire pour garantir un support efficace dans
les aspects chiffrages et techniques.

Votre Profil :

- Formation BTS en technico-commercial ou vente.
- Expérience réussie en vente BtoB, idéalement dans le secteur du bâtiment.
- Rigoureux(se), déterminé(e) et doté(e) d'un excellent relationnel.
- Sens aigu du commerce et capacité à transformer les opportunités.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Nantes (44)

Référence
23122812510

Date de publication
28/12/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Pays-de-la-loire

Ville
Nantes

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI