



Responsable du développement en maîtrise d'oeuvre (H/F) - Toulouse Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

Responsable du développement en maîtrise d'oeuvre (H/F) - Toulouse

Votre mission :

Vous serez en charge de mettre en place la stratégie commerciale, de développer et de superviser l'activité commerciale. Votre responsabilité consistera à assurer l'augmentation du chiffre d'affaires et la satisfaction des clients, dans le strict respect de la politique du groupe.

Dans un contexte de travail dynamique et multi-activités, vous pourrez mettre en avant votre esprit collaboratif et votre capacité à proposer des solutions. Vos missions principales seront les suivantes :

Développement commercial : mise en place d'actions de prospection et de recherche d'affaires auprès des professionnels du marché dans les régions du grand Sud-Ouest. Détection des appels d'offres et proposition d'approches innovantes pour explorer de nouveaux marchés.

Mise en oeuvre de la politique commerciale pour augmenter le chiffre d'affaires et contrôler la réalisation des objectifs de rentabilité.

Création d'une dynamique commerciale visant à valoriser l'image de l'entreprise, développer des partenariats et initier de nouveaux projets avec la clientèle.

Participation à divers événements et implication dans des réseaux locaux pour accroître la visibilité de l'entreprise.

Réalisation d'un reporting régulier auprès du Directeur Général Délégué.

En tant qu'expert(e) et référent(e) commercial(e), vous apporterez également votre soutien aux différentes Directions d'agence et aux experts techniques dans le développement, la construction et l'harmonisation des offres commerciales.

Votre Profil :

Titulaire d'une formation supérieure Bac+5, idéalement dans le domaine du bâtiment et complétée par une formation commerciale, vous disposez d'une expérience avérée dans une fonction similaire. Cette expérience a renforcé vos compétences techniques et commerciales, particulièrement dans le domaine de la maîtrise d'oeuvre globale, en travaillant sur des projets complexes et d'envergure.

Vos compétences en matière de développement d'un centre de profit, vos qualités managériales et votre aptitude à diriger sont établies. Votre leadership et votre habileté relationnelle vous ont permis d'obtenir l'adhésion de vos équipes. Ces qualités, associées à votre expertise, vous préparent à réussir votre mission au sein d'un groupe en plein essor.

En tant que médiateur entre les équipes et les clients, votre flexibilité, votre résilience et votre habileté relationnelle sont cruciales pour la réussite des projets. De surcroît, votre capacité à proposer des améliorations constantes et à garantir la satisfaction client démontre votre engagement envers l'excellence opérationnelle.

Référence

24020814080

Date de publication

08/02/24

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)