Sales Project Manager (H/F) - Tarbes

Tarbes, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.
Spécialisé dans les télécommunications, le rail et les infrastructures, la production/ distribution d'électricité, l'entreprise est présente dans plus de 100 pays.
Pionnier de l'énergie avec plus de 40 ans d'expérience, intégré ce groupe c'est aussi contribuer à aider les clients à économiser de l'argent et réduire leurs impacts sur l'environnement.

Notre client, leader mondial de l'électronique de puissance à haute tension et de la conversion d'énergie, recherche un(e) :

Sales Project Manager (H/F) - Tarbes

Votre mission :

Élaborer un business plan
Piloter des projets
Développer un portefeuille de nouveaux clients
Établir les devis
Effectuer des visites sur le terrain
Être à l'écoute du marché et connaitre son évolution
Atteindre les objectifs de vente fixés par la direction
Répondre aux demandes techniques du client
Participer à la veille technologique et concurrentielle
Collaborer à la résolution des éventuels problèmes de qualité
Suivre et prendre en charge les différents rapports de vente
Communiquer et échanger avec les autres commerciaux de l'équipe
Respecter son niveau d'habilitation sur les sites clients
Respecter les procédures et instructions qualités du SMQ

Votre Profil :

Tu as des connaissances électrotechniques, électroniques et conversion d'énergie.
Tu possède un bon niveau en Anglais.
Tu es diplômé d'un Bac + 3 minimum - Diplôme d'ingénieur en électronique de puissance.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Tarbes (65)

Référence
24030615510

Date de publication
06/03/24

Entreprise
Harry Hope

Région
Occitanie

Ville
Tarbes

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI