



## Ingénieur Commercial (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.*

*Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

*Notre client, pionner de la sécurité intelligente recherche un(e) :*

### Ingénieur Commercial (H/F) - Toulouse

#### Votre mission :

- Élaborer une stratégie commerciale
- Animer et maintenir la relation client
- Prospecter de nouveaux clients
- Analyser les besoins et les exigences spécifiques de chaque client
- Proposer des solutions adaptées
- Démonstration de la gamme de produits
- Négocier les offres de prix jusqu'à l'aboutissement de la vente
- Suivi des dossiers et des commandes
- Connaître son marché qui est en constante évolution et ses concurrents

#### Votre Profil :

De formation BAC +5, tu n'as pas peur de prendre la parole, tu es persuasif et autonome dans ton travail.

Tu es force de proposition.

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)

#### Référence

24030712280

#### Date de publication

07/03/24

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Occitanie

#### Ville

Toulouse

#### Secteur

Ingénierie

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI