CONSULTANT EN IMMOBILIER DE PRESTIGE (H/F) - Lille

Lille, Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international.

Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recrutons pour notre client, maison reconnue pour son prestige en région Parisienne et souhaitant se développer à Lille, un(e) :

CONSULTANT EN IMMOBILIER DE PRESTIGE (H/F) - Lille

Votre mission :

Harry Hope recrute pour son client, un consultant en immobilier de prestige indépendant.

Notre client est un groupe familial fondé il y a près de 40ans à Paris. Il fournit des services haut de gamme pour la vente, la gestion et la location de biens immobiliers de qualité. Il compte désormais 16 agences, 120 collaborateurs, 60 000 clients français et internationaux. Il vend 500 biens par an et gère 500 millions d'euros d'actifs immobiliers, du studio à l'hôtel particulier.

Rattaché(e) au Directeur d'agence, vous aurez en charge le développement d'un portefeuille d'affaires de A à Z :

- Sourcing et prospection de biens immobiliers
- Création et animation d'un réseau de contacts fiables
- Réalisation d'estimations de biens immobiliers
- Analyse et synthèse de documents techniques, juridiques et financiers
- Identification des références de vente et informations marché
- Mise à jour de nos bases de données, gestion et animation d'un fichier acquéreurs et vendeur
- Rédaction de mandat et de compromis de vente
- Négociation jusqu'à la signature de l'acte de vente

Notre client vous propose pour ce beau défi professionnel un statut d'agent commercial indépendant au sein d'une agence flambant neuve, située entre le Vieux Lille et Lille Centre.

Vous bénéficierez d'importants moyens de communication pour accompagner l'activité commerciale (photos professionnelles, publicités presse, nombreuses actions de marketing...).

Votre Profil :

Vous présenterez des biens haut de gamme, auprès d'une clientèle aisée, exigeante.
Vous avez un bon sens relationnel, vous êtes dynamique, réactif, motivé, curieux, avez une bonne présentation et une bonne culture générale. La culture du détail, l'exigence d'un excellent sens du service client, la ténacité sont des atouts sur ce poste.
Vous avez le goût de la compétition et l'esprit d'équipe.
Une expérience significative dans une fonction commerciale et/ou immobilière de préférence.

Référence
24031514550

Date de publication
15/03/24

Entreprise
Harry Hope

Région
Hauts-de-france

Ville
Lille

Secteur
Immobilier

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Lille (59)