# Technico-Commercial EST IDF H/F

Bonneuil, Île-de-france

*Dans le cadre d'une création de poste, et rattaché(e) au directeur d'Agence, vôtre rôle consistera à développer et pérenniser le volume d'affaires multi-produits et services de la société Fermatic avec les clients existants et les prospects, sur votre secteur d'activité.*

**Technico-Commercial EST IDF H/F**

**Votre mission :**

CELA OUVRE LA PORTE DE VOTRE AVENIR : MISSIONS PRINCIPALES

- Faire de la prospection commerciale chez les clients existants et chez des comptes prospects à identifier
- Identifier, qualifier et répondre aux appels d'offre
- Se rendre sur les sites clients afin de rendre compte des travaux à chiffrer : prise de cote, évaluation du matériel à mettre en place, évaluation du temps de travail nécessaire sur site, et des moyens à mettre en place.
- Rédiger des devis à l'aide du logiciel métier EBP.
- Compléter les dossiers devis à l'aide de photo, prise de cote, demande de devis fournisseurs et devis fournisseurs.
- Mettre à jour et optimiser des bases de données fiche contact
- Etablir les devis et courriers commerciaux et administratifs
- Etablir les bons de livraisons ou réception de travaux
- Gérer le classement des divers documents administratifs et commerciaux
- Elaborer les supports commerciaux de communication
- Réaliser les relances clients commerciales et comptables
- Faire un reporting journalier des actions menées
- Participer à l'amélioration continue du service et des méthodes de travail
- Poste évolutif à moyen terme

**Votre Profil :**

NOUS VOUS FAISONS CONFIANCE : COMPETENCES ET QUALITES

- Vous disposez d'une expérience significative dans une fonction commerciale dans le second oeuvre du bâtiment, idéalement un des métiers couverts par l'entreprise (contrôle d'accès, portail, portes de garages, barrières, PAP) ou activités connexes en biens d'équipements (ascenseurs, sécurité électronique, courants faibles)
- Vous avez le sens du service et portez un intérêt pour les métiers techniques.
- Vous êtes doté(e) d'un très bon sens du relationnel et d'une bonne capacité d'écoute et d'analyse,
- Vous êtes rigoureux(se), organisé(e) et autonome et savez gérer les priorités
- Vous maîtrisez le Pack office, et les ERP de suivi d'activité commerciale
- Anglais intermédiaire
- SAP / SalesforceConditions d'emploi

**Conditions d'emploi :**

Poste basé à Bonneuil-sur-Marne (94),  secteur commercial : Est IDF.

**Référence**
24032716100

**Date de publication**
27/03/24

**Entreprise**
Fermatic

**Région**
Île-de-france

**Ville**
Bonneuil

**Secteur**
Services Commerciaux

**Type de contrat**
- Temps plein
- CDI