Chargé de développement (H/F)

Alex 74290, Île-de-france

Référence
24040912044

Date de publication
09/04/24

Entreprise
Sas International Trade Parts

Région
Île-de-france

Ville
Alex 74290

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Qui sommes-nous

Sas International Trade Parts, nous sommes spécialisés dans la vente de pièces détachées pour engins de chantier et équipements TP.
Nous sommes présents sur le marché concurrentiel de la pièce détachée et équipements TP depuis maintenant 10 ans, à la fois de par la création de sites e-commerce ainsi que d'une plateforme d'achats pour nos distributeurs, nous permettant ainsi de nous placer parmi les leaders du marché.

Entreprise à taille humaine avec un effectif actuel de 3 personnes, présentant un potentiel de développement colossal, nous recherchons un chargé de développement.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un(e) :

Chargé de développement (H/F)

Votre mission :

- Assurer la pérennité et développer le service commercial et marketing de l'entreprise.
- Négociations fournisseurs/élargissement gamme
- Analyse du marché et du positionnement e-commerce de l'entreprise, diffusion des offres sur les marketplaces, plateformes de comparaison de vente, etc.
- Optimisation de la marge
- Fidéliser les clients
- Prospecter de nouveaux clients
- Répondre aux demandes des clients via mails téléphone et chat
- Cerner les clients et leurs besoins pour adapter les offres
- Etablissement devis, relance
- Traitement des commandes
- Gérer les réclamations clients
- Contrôler et Mettre à jour les tarifs de vente
- Management et recrutement de l'équipe commercial
- Définir les objectifs hebdomadaires et mensuels et leur mise en application
- Mettre en place des process

Liste non exhaustive.

Votre Profil :

Qui recherchons-nous
Une personne solide, fiable et stable avec une grande motivation pour atteindre les objectifs.

Qualités indispensables :
Dynamisme, réactivité, excellent relationnel, sens de persuasion, manager dans l'âme, maitrise des chiffres.
Savoir structurer et cadrer les choses.

Vous êtes un très bon communiquant, vous avez une parfaite connaissance du circuit commercial et univers du web.

- Expérience préalable dans la vente et le développement commercial.
- Maîtrise de Salesforce ou d'autres outils CRM similaires

- Capacité à travailler de manière autonome et à atteindre les objectifs fixés

Une bonne maitrise de l'anglais serait un plus,
La connaissance du domaine du TP ferait la différence.

Si vous avez envie de challenge et de mettre votre empreinte dans notre structure : Ce poste est pour vous !

Conditions d'emploi :

Vous acceptez des déplacements exceptionnels.

Avantages :
- Ticket repas
- Mutuelle
- Comité d'entreprise CE externalisé Wiismile

- Contrat : CDI
- Salaire : 2550 euros/ mois Primes objectifs
- Localisation : Alex (74290) à côté d'Annecy