

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

**Prospecteur (H/F)****Votre mission :**

Au sein d'une équipe engagée et sous la responsabilité du Chef des Ventes, vous jouerez un rôle essentiel dans le développement de l'activité commerciale :

Prospection et gestion des relations clients :

- Prospection exclusive : Identifier et engager de nouveaux clients via une stratégie multi-canaux.
- Établir une stratégie de contacts claire et cohérente avec les responsables de comptes.
- Répondre avec précision aux questions des clients et établir des interactions constructives pour renforcer les relations commerciales.

Mise en avant des services et produits :

- Collaborer avec les responsables de comptes pour concevoir et lancer des campagnes ciblées.
- Mettre en avant les atouts de l'entreprise et de ses marques.

Gestion des données et des outils :

- Maintenir à jour la base de données CRM et gérer efficacement les informations produit.
- Analyser et fournir des retours pertinents sur les campagnes menées.

**Votre Profil :**

- Expérience réussie dans un rôle similaire ou en prospection commerciale.
- aisance avec les outils CRM et les outils numériques.
- Bon niveau d'anglais professionnel, écrit et oral.
- Appétence pour les défis, avec une réelle motivation à intégrer une entreprise dynamique et innovante.

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Gémenos (13)

**Référence**  
24120412320

**Date de publication**  
04/12/24

**Entreprise**  
Harry Hope

**Région**  
Paca

**Ville**  
Gémenos, France

**Secteur**  
Services Commerciaux

**Type de contrat**  
- Temps plein  
- CDI