COMMERCIAL ITINERANT H/F - 33 (H/F) - Bordeaux

Bordeaux, Nouvelle-aquitaine

Référence
24122317080

Date de publication
23/12/24

Entreprise
Harry Hope

Région
Nouvelle-aquitaine

Ville
Bordeaux

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Spécialisé dans les métiers du commerce et du marketing, j'accompagne mes clients à pourvoir leurs postes et les candidats à trouver leur emploi idéal.
Mes coordonnées : lucas. meslay [a] harry-hope. com

Je recrute ainsi en CDI un TECHNICO-COMMERCIAL QUINCAILLERIE H/F pour un acteur majeur du marché de la quicaillerie. Votre rôle est de développer le chiffre d'affaires en menant des actions commerciales en étant rattaché à l'agence de Bordeaux.

Garantie Harry Hope :
- Candidature confidentielle
- Accès à des annonces exclusives
- Mise en avant des compétences et du parcours du candidat(e)
- Un accompagnement et coaching sur-mesure

Nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL ITINERANT H/F - 33 (H/F) - Bordeaux

Votre mission :

À propos du poste : Au sein, d'une entreprise importante du milieu du négoce professionnel de la quincaillerie, vous serez rattaché hiérarchiquement au Directeur d'Agence. Vous contribuez au développement du chiffre d'affaires du centre de profit auquel vous êtes affecté, en menant des actions commerciales pour en assurer la réussite économique en collaboration avec ce dernier. Toutes ses initiatives visent à maximiser la satisfaction des clients. Vous gérez et développez votre portefeuille client tout en respectant la stratégie commerciale définie par le groupe.

Vos missions :

- Mettre en place votre plan d'actions commerciales en ligne avec la stratégie de l'entreprise,
- Identifier et prospecter de nouveaux clients potentiels afin de vous construire un portefeuille de professionnels du bâtiment,
- Développer le chiffre d'affaires tout en veillant aux marges,
- Fidéliser votre portefeuille clients en étant force de propositions sur leurs problématiques et en assurant la promotion des nouveaux produits,
- Construire une véritable relation de confiance et de partenariat avec vos clients et vos prospects dans le but d'asseoir votre portefeuille sur la durée, . . . Rémunération et avantages :
- Fixe 27 500EUR brut annuel
- Variable + participation
- Voiture de service ou de fonction
- Forfait repas+ mutuelle
- Téléphone portable / ordinateur portable

Votre Profil :

Profil recherché :
- Bac +2 de formation commerciale
- Expérience dans la vente souhaitée

Le petit + : connaissance de l'univers des professionnels du bâtiment ou de l'industrie et être intéressé par les produits techniques.

Pour toutes informations complémentaires, n'hésitez pas à me contacter à l'adresse mail suivante : lucas. meslay [a] harry-hope. com

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Bordeaux (33)