



Technico-commercial leasing BtoB (H/F)

Strasbourg, Grand-est

Rejoignez un acteur incontournable de la sécurité antichute en hauteur !

Nous réalisons les études, la fourniture et la pose de dispositifs tels que les garde-corps, lignes de vie et dispositifs d'ancrage.

Dans le cadre de notre développement, nous proposons à nos clients des solutions de financement innovantes de Leasing.

Notre entreprise, spécialisée dans les travaux en hauteur et la mise en sécurité des toitures de tous types de bâtiments, recherche un(e) :

Technico-commercial leasing BtoB (H/F)

Votre mission :

- Identifier et prospector une clientèle BtoB (exploitants, propriétaires et multi-propriétaires de bâtiments industriels, commerciaux, ou tertiaires)
- Développer le portefeuille clients sur la région Grand-Est (au départ de Nancy, Reims ou Strasbourg)
- Proposer des solutions techniques sur-mesure en matière de sécurité antichute et d'accès en hauteur
- Mettre en avant les avantages de notre offre UNIQUE de leasing pour ces produits : gestion financière optimisée, impact bilanciel réduit, flexibilité, amortissement ultérieur possible...
- Accompagner le client jusqu'à la signature du contrat
- Être autonome dans la gestion de votre portefeuille : de la prise de contact à la négociation finale

Votre Profil :

- Vous justifiez d'une première expérience réussie en tant que technico-commercial(e) leasing en BtoB, idéalement dans le domaine des équipements techniques, travaux en hauteur ou BTP
- Vous maîtrisez les méthodes de vente par financement leasing
- Vous avez de solides compétences en négociation et êtes capable de convaincre des interlocuteurs variés (dirigeants, responsables techniques et sécurité, gestionnaires financiers, acheteurs - Privés et publics)
- Vous êtes autonome, orienté(e) résultats, et avez un réel goût pour le développement commercial

Conditions d'emploi :

Ce que nous offrons

- Une intégration dans une entreprise à taille humaine, en croissance raisonnée
- Une formation à nos produits, services et solutions de financement
- Une rémunération attractive (fixe variable) et des avantages liés à la fonction (voiture de service, outils digitaux, etc...)
- L'opportunité de participer activement au développement d'une offre innovante et stratégique pour l'entreprise

Comment postuler ?

Envoyez votre candidature : CV et/ou tout autre élément justifiant de votre capacité à un REX positif rapide de la mise en oeuvre de cette action.

Référence

25013013300

Date de publication

30/01/25

Entreprise

Acrotir Tae

Région

Grand-est

Ville

Strasbourg

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Faites le choix d'un métier stimulant où la technique rencontre le commerce et rejoignez une équipe engagée dans la prévention et la sécurité des salariés !