



Commercial Sédentaire - Manutention (H/F) - Rognac Rognac, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

Commercial Sédentaire - Manutention (H/F) - Rognac

Votre mission :

Harry Hope recrute pour son client, spécialisé dans la location et la vente de matériels de manutention, un(e) Commercial(e) sédentaire en CDI !

Rejoignez une équipe dynamique et engagée, où vous jouerez un rôle clé dans le développement du chiffre d'affaires et de la rentabilité via la commercialisation de contrats de location court terme.

Votre mission principale sera d'assurer une satisfaction optimale des clients grâce à une gestion efficace des équipements disponibles et une organisation fluide des flux logistiques.

Vos responsabilités incluront notamment :

- Répondre aux demandes des clients et prospects en identifiant précisément leurs besoins.
- Rechercher les équipements disponibles dans le parc matériel de l'entreprise ou via ses partenaires, et coordonner leur mise à disposition.
- Gérer les dossiers commerciaux (élaboration du cahier des charges, prospection, suivi des clients et des opérations logistiques).
- Assurer les activités administratives et comptables liées à vos opérations (facturation, relances, gestion des avoirs).

Ce qu'ils proposent :

- Un environnement de travail stimulant, où l'esprit d'équipe est valorisé.
- Une rémunération attractive comprenant un fixe de 2 200 EUR brut mensuel en plus de commissions en fonction des résultats collectifs.

Vous souhaitez évoluer dans une entreprise en pleine croissance, où les défis sont autant d'opportunités de progresser ? Rejoignez cette aventure professionnelle enrichissante !

Votre Profil :

Profil recherché :

- Excellente organisation et capacité à gérer les priorités pour optimiser les opérations et atteindre vos objectifs.
- Réactivité pour répondre efficacement aux demandes clients et trouver des solutions adaptées à leurs besoins.
- Compétences commerciales avérées : aptitude à développer et entretenir des relations de confiance avec les clients.
- Une expérience dans un environnement B2B, idéalement dans les services, serait un plus apprécié.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Référence

25020720080

Date de publication

07/02/25

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Rognac

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : Rognac (13)