



## Technico-Commercial Itinérant - (H/F) - Aix-en-Provence

Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

### Technico-Commercial Itinérant - (H/F) - Aix-en-Provence

#### Votre mission :

En tant que Technico-Commercial Itinérant, vous serez un véritable acteur du développement commercial sur votre secteur. Votre rôle : proposer des solutions adaptées aux besoins des clients et contribuer à la croissance de l'entreprise.

#### Vos missions

- Développer et fidéliser un portefeuille clients B2B
- Prospector et identifier de nouvelles opportunités
- Proposer des solutions adaptées et négocier les ventes
- Assurer le suivi des devis et commandes
- Collaborer avec les équipes internes pour optimiser la satisfaction client

#### Pourquoi postuler ?

- Entreprise innovante avec une forte culture client
- Environnement stimulant et évolutif
- Rémunération attractive et avantages compétitifs

#### Votre Profil :

##### Profil recherché

- Expérience commerciale B2B, idéalement dans un environnement technique
- Connaissances en électricité, domotique ou solutions énergétiques
- Autonomie, rigueur et excellent relationnel
- Goût du challenge et esprit d'équipe

##### Connaissance des outils :

- CRM, QlikSense, Suite Microsoft Office 365

#### Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)

#### Référence

25022400360

#### Date de publication

24/02/25

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Paca

#### Ville

Aix-en-provence

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI