

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géo recherchons un(e) :

Technico-Commercial Itinérant - (H/F) - Aix-en-Provence

Votre mission :

En tant que Technico-Commercial Itinérant, vous serez un véritable acteur du développement commercial sur votre secteur. Votre rôle : proposer des solutions adaptées aux besoins des clients et contribuer à la croissance de l'entreprise.

Vos missions

- Développer et fidéliser un portefeuille clients B2B
- Prospective et identifier de nouvelles opportunités
- Proposer des solutions adaptées et négocier les ventes
- Assurer le suivi des devis et commandes
- Collaborer avec les équipes internes pour optimiser la satisfaction client

Pourquoi postuler ?

- Entreprise innovante avec une forte culture client
- Environnement stimulant et évolutif
- Rémunération attractive et avantages compétitifs

Votre Profil :

Profil recherché

- Expérience commerciale B2B, idéalement dans un environnement technique
- Connaissances en électricité, domotique ou solutions énergétiques
- Autonomie, rigueur et excellent relationnel
- Goût du challenge et esprit d'équipe

Connaissance des outil :

- CRM, QlikSense, Suite Microsoft Office 365

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)

Référence
25022400360

Date de publication
24/02/25

Entreprise
Harry Hope

Région
Paca

Ville
Aix-en-provence

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI