



Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence
Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone gé recherchons un(e) :

Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence

Votre mission :

Rejoignez un acteur majeur du secteur industriel !
Vous êtes passionné(e) par la vente et doté(e) d'une forte expertise technique ? Vous aimez prospecter, convaincre et accompagner vos clients avec des solutions sur-mesure ? Notre client recherche un Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial pour renforcer notre présence en région PACA et mission : développer et fidéliser un portefeuille client Intégré(e) à l'agence régionale et rattaché(e) au Responsable de secteur, vous jouerez un rôle clé dans l'expansion de notre activité.
? Développer un portefeuille client
- Identifier et conquérir de nouveaux clients (constructeurs d'engins, industries, maintenance industrielle).
- Assurer la fidélisation des clients existants en développant des relations de confiance.
? Proposer des solutions adaptées
- Analyser les besoins techniques et fonctionnels des clients.
- Concevoir des offres sur-mesure en collaboration avec les équipes internes.
- Présenter et défendre vos solutions techniques avec impact.
? Être un acteur clé du développement commercial
- Assurer une veille stratégique et technologique sur le marché.
- Déployer la stratégie commerciale de l'agence.
- Gérer votre activité en autonomie et assurer un reporting régulier.

Votre Profil :

Votre profil : un expert technique et commercial
? ? Formation technique : BTS/DUT en mécanique, hydraulique, électrotechnique ou équivalent.
? ? Expérience réussie d'au moins 5 ans dans la vente de solutions techniques.
? ? Sens du développement commercial et esprit de chasseur.
? ? Capacité à argumenter et à négocier avec des interlocuteurs techniques et décisionnaires.
? ? Aisance relationnelle et goût du travail en équipe.

Pourquoi rejoindre notre client ?
? ? Un poste clé dans une entreprise innovante et en croissance
? ? Un accompagnement technique et des formations continues
? ? Un véhicule de fonction pour vos déplacements
? ? Une rémunération attractive + primes

? ? Maîtrise de l'anglais (B2 minimum) pour interagir avec des partenaires internationaux.

Conditions d'emploi :

Référence
25022810040

Date de publication
28/02/25

Entreprise
Harry Hope

Région
Paca

Ville
Aix-en-provence

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)