



TECHNICO-COMMERCIAL DROM-COM (H/F) - Aix-en-Provence

Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone gé recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL DROM-COM (H/F) - Aix-en-Provence

Votre mission :

Rejoignez une entreprise innovante et participez à son développement sur les DROM-COM !

Vous avez une expertise en vente de solutions techniques et une bonne connaissance du marché des DROM-COM ? Vous aimez relever des défis et évoluer dans un environnement dynamique ? Ce poste est fait pour vous !

Votre mission : Développer et dynamiser un marché à fort potentiel

? Déploiement commercial et animation du réseau

- Identifier, développer et fidéliser un réseau de distributeurs spécialisés.
- Accompagner les partenaires dans la promotion et la commercialisation des équipements.
- Mettre en place une stratégie commerciale adaptée au marché des DROM-COM.

? Expertise technique et formation

- Planifier et animer des démonstrations de machines sur le terrain.
- Former les équipes de vente des distributeurs ainsi que les utilisateurs finaux.
- Apporter un soutien technique aux partenaires et former leurs techniciens à la maintenance des équipements.

? Suivi et reporting

- Assurer une veille concurrentielle et technologique sur votre secteur.
- Piloter votre activité en lien avec la stratégie commerciale et assurer un suivi précis via des rapports réguliers.

Conditions et avantages

? ? Mobilité : Déplacements fréquents (plusieurs semaines/mois).

? ? Rémunération : 40 à 50 KEUR bruts (fixe + commissions + frais réels).

? ? Moyens fournis : téléphone, PC portable.

? ? CDI à temps plein - Formation interne aux produits assurée.

Votre Profil :

Profil recherché : un expert terrain avec une fibre commerciale affirmée

? ? Expérience et compétences

- Issu(e) d'une formation commerciale et/ou technique.
- Minimum 3 ans d'expérience dans la vente de produits techniques (machines avec composants mécaniques, électrotechniques, hydrauliques).
- Connaissance approfondie du marché des DROM-COM et de son tissu économique.

? ? Qualités essentielles

- Autonomie et capacité à gérer un secteur à distance.
- Rigueur et sens de l'organisation.
- Esprit de conquête et orientation résultats.
- Aisance avec les outils numériques et reporting (Excel, Outlook, CRM).

Référence

25030300120

Date de publication

03/03/25

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Aix-en-provence

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)