



**Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence**  
Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

**Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence**

**Votre mission :**

Rejoignez un acteur majeur du secteur industriel !

Vous êtes passionné(e) par la vente et doté(e) d'une forte expertise technique ? Vous aimez prospecter, convaincre et accompagner vos clients avec des solutions sur-mesure ? Notre client recherche un Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial pour renforcer notre présence en région PACA et mission : développer et fidéliser un portefeuille client Intégré(e) à l'agence régionale et rattaché(e) au Responsable de secteur, vous jouerez un rôle clé dans l'expansion de notre activité.

? Développer un portefeuille client

- Identifier et conquérir de nouveaux clients (constructeurs d'engins, industries, maintenance industrielle).
- Assurer la fidélisation des clients existants en développant des relations de confiance.

? Proposer des solutions adaptées

- Analyser les besoins techniques et fonctionnels des clients.
- Concevoir des offres sur-mesure en collaboration avec les équipes internes.
- Présenter et défendre vos solutions techniques avec impact.

? Être un acteur clé du développement commercial

- Assurer une veille stratégique et technologique sur le marché.
- Déployer la stratégie commerciale de l'agence.
- Gérer votre activité en autonomie et assurer un reporting régulier.

**Votre Profil :**

Votre profil : un expert technique et commercial

?? Formation technique : BTS/DUT en mécanique, hydraulique, électrotechnique ou équivalent.

?? Expérience réussie d'au moins 5 ans dans la vente de solutions techniques.

?? Sens du développement commercial et esprit de chasseur.

?? Capacité à argumenter et à négocier avec des interlocuteurs techniques et décisionnaires.

?? Aisance relationnelle et goût du travail en équipe.

Pourquoi rejoindre notre client ?

?? Un poste clé dans une entreprise innovante et en croissance

?? Un accompagnement technique et des formations continues

?? Un véhicule de fonction pour vos déplacements

?? Une rémunération attractive + primes

?? Maîtrise de l'anglais (B2 minimum) pour interagir avec des partenaires internationaux.

**Conditions d'emploi :**

**Référence**

25031000040

**Date de publication**

10/03/25

**Entreprise**

Harry Hope

**Région**

Paca

**Ville**

Aix-en-provence

**Secteur**

Bâtiment

**Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)