

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géo recherchons un(e) :

Chargé d'affaires (H/F) - Aix-en-Provence**Votre mission :**

En tant que Chargé(e) d'affaires, vous jouez un rôle clé dans le développement commercial de l'entreprise. Vous assurez le bon déroulement des projets clients, depuis l'analyse des besoins jusqu'au pilotage opérationnel des déploiements techniques, tout en encadrant une équipe.

Missions principales

Développement commercial

Accompagner les ingénieurs commerciaux lors des rendez-vous clients.

Analyser les besoins techniques et les enjeux du projet.

Réaliser les études de faisabilité, le chiffrage et les propositions techniques.

Participer aux présentations et démonstrations produits.

S'assurer de la faisabilité, de la rentabilité et de la conformité technique des offres.

Pilotage des projets

Être l'interface entre les clients et les équipes internes.

Planifier les moyens humains et matériels nécessaires au bon déroulement des projets.

Suivre l'exécution technique (qualité, délais, coûts, conformité contractuelle).

Assurer le reporting régulier auprès de aux réceptions de fin de au respect des règles de sécurité sur l'ensemble des interventions.

Management d'équipe

Participer au recrutement de et animer les équipes : mobilisation, accompagnement et fidélisation.

Déterminer les ressources nécessaires à l'organisation du temps de travail et au respect des procédures internes.

Votre Profil :

Compétences techniques

Maîtrise des outils informatiques (Pack Office, logiciels de chiffrage. . .)

Capacité à calculer un prix de revient

Bonnes connaissances en réglementation sécurité et droit du travail

Qualités personnelles

Sens de l'organisation et de l'anticipation

Référence
25040914040

Date de publication
09/04/25

Entreprise
Harry Hope

Région
Paca

Ville
Aix-en-provence

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Bon relationnel et esprit commercial

Leadership, rigueur et autonomie

Capacité à coordonner des projets multi-interlocuteurs

Environnement de travail

Poste basé à Aix-en-Provence

Déplacements réguliers en région PACA et Occitanie

Rattachement hiérarchique : Direction ou Responsable d'agence

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)