



**Chargé(e) de Clientèle B2B - Spécialiste en Manutention & Services**  
**H/F - Aix-en-Provence**  
**Aix-en-provence, Paca**

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

**Chargé(e) de Clientèle B2B - Spécialiste en Manutention & Services H/F - Aix-en-Provence**

**Votre mission :**

Dans un contexte de forte croissance, mon client recherche un(e) Chargé(e) de Clientèle pour renforcer son équipe commerciale dans la région de Rognac (13). Vous évoluerez au sein d'un groupe national reconnu pour son expertise et son engagement envers ses clients.

Pourquoi rejoindre cette entreprise ?

- Intégrer une structure en plein développement dans le secteur industriel.
- Travailler dans un environnement dynamique et stimulant.
- Bénéficier d'une rémunération attractive avec un package complet.

Vos missions principales :

Vous serez en charge de promouvoir et de commercialiser :

- Des solutions de location longue durée et de vente de matériels industriels (neufs et d'occasion) avec services associés.
- Des contrats de maintenance pour la gestion de parcs multimarques.
- Des services complémentaires tels que la location court terme, la gestion de parc et la logistique intégrée.

Vos responsabilités au quotidien :

- Identifier et prospecter de nouveaux clients dans le secteur industriel.
- Analyser les besoins des entreprises et proposer des solutions adaptées.
- Rédiger et suivre les offres commerciales.
- Gérer les négociations et conclure les contrats.
- Assurer un suivi rigoureux des clients et développer des relations de confiance.

**Votre Profil :**

Le profil que nous recherchons :

- Expérience significative dans la vente B2B, idéalement dans le domaine de la manutention ou de l'industrie.
- Sens aigu du service client et excellent relationnel.
- Capacité à travailler en autonomie et à prendre des initiatives.
- Aptitude à la négociation et goût du challenge.
- Curiosité et maîtrise des tendances du marché.

Ce que notre client offre :

- Un package attractif : 2 000EUR fixe + commissions sur marge signée + prime annuelle.
- Une voiture de fonction, un PC, un téléphone et une tablette.
- Des opportunités d'évolution au sein d'un groupe en croissance.
- Un cadre de travail dynamique et vous souhaitez relever un nouveau défi et évoluer dans un environnement stimulant, envoyez-moi votre candidature sans tarder !

**Référence**

25041812060

**Date de publication**

18/04/25

**Entreprise**

Harry Hope

**Région**

Paca

**Ville**

Aix-en-provence

**Secteur**

Bâtiment

**Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)