

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géo recherchons un(e) :

Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence**Votre mission :**

Rejoignez un acteur majeur du secteur industriel !

Vous êtes passionné(e) par la vente et doté(e) d'une forte expertise technique ? Vous aimez prospection, convaincre et accompagner vos clients avec des solutions sur-mesure ? Notre client recherche un Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial pour renforcer notre présence en région PACA et mission : développer et fidéliser un portefeuille client Intégré(e) à l'agence régionale et rattaché(e) au Responsable de secteur, vous jouerez un rôle clé dans l'expansion de notre activité.

Développer un portefeuille client

- Identifier et conquérir de nouveaux clients (constructeurs d'engins, industries, maintenance industrielle).
 - Assurer la fidélisation des clients existants en développant des relations de des solutions adaptées
 - Analyser les besoins techniques et fonctionnels des clients.
 - Concevoir des offres sur-mesure en collaboration avec les équipes internes.
 - Présenter et défendre vos solutions techniques avec impact.
- Être un acteur clé du développement commercial
- Assurer une veille stratégique et technologique sur le marché.
 - Déployer la stratégie commerciale de l'agence.
 - Gérer votre activité en autonomie et assurer un reporting régulier.

Votre Profil :

Votre profil : un expert technique et commercial

Formation technique : BTS/DUT en mécanique, hydraulique, électrotechnique ou équivalence réussie d'au moins 5 ans dans la vente de solutions techniques.

Sens du développement commercial et esprit de argumenter et à négocier avec des interlocuteurs techniques et relationnelle et goût du travail en équipe.

Pourquoi rejoindre notre client ?

Un poste clé dans une entreprise innovante et en croissance

Un accompagnement technique et des formations continues

Un véhicule de fonction pour vos déplacements

Une rémunération attractive + primes

Maîtrise de l'anglais (B2 minimum) pour interagir avec des partenaires internationaux.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)

Référence
25050501160

Date de publication
05/05/25

Entreprise
Harry Hope

Région
Paca

Ville
Aix-en-provence

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI