



Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence
Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial - Solutions Industrielles H/F - Aix-en-Provence

Votre mission :

Rejoignez un acteur majeur du secteur industriel !
Vous êtes passionné(e) par la vente et doté(e) d'une forte expertise technique ? Vous aimez prospecter, convaincre et accompagner vos clients avec des solutions sur-mesure ? Notre client recherche un Ingénieur des Ventes / Technico-Commercial pour renforcer notre présence en région PACA et mission : développer et fidéliser un portefeuille client Intégré(e) à l'agence régionale et rattaché(e) au Responsable de secteur, vous jouerez un rôle clé dans l'expansion de notre activité.

Développer un portefeuille client

- Identifier et conquérir de nouveaux clients (constructeurs d'engins, industries, maintenance industrielle).
- Assurer la fidélisation des clients existants en développant des relations de des solutions adaptées
- Analyser les besoins techniques et fonctionnels des clients.
- Concevoir des offres sur-mesure en collaboration avec les équipes internes.
- Présenter et défendre vos solutions techniques avec impact.

Être un acteur clé du développement commercial

- Assurer une veille stratégique et technologique sur le marché.
- Déployer la stratégie commerciale de l'agence.
- Gérer votre activité en autonomie et assurer un reporting régulier.

Votre Profil :

Votre profil : un expert technique et commercial

Formation technique : BTS/DUT en mécanique, hydraulique, électrotechnique ou expérience réussie d'au moins 5 ans dans la vente de solutions techniques.

Sens du développement commercial et esprit de débattre et à négocier avec des interlocuteurs techniques et de relationnelle et goût du travail en équipe.

Pourquoi rejoindre notre client ?

Un poste clé dans une entreprise innovante et en croissance

Un accompagnement technique et des formations continues

Un véhicule de fonction pour vos déplacements

Une rémunération attractive + primes

Maîtrise de l'anglais (B2 minimum) pour interagir avec des partenaires internationaux.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)

Référence

25051200100

Date de publication

12/05/25

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Aix-en-provence

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI