



Technico-Commercial Export - Secteur Ventilation & Sécurité (H/F)
- Aix-en-Provence
Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographiques un(e) :

Technico-Commercial Export - Secteur Ventilation & Sécurité (H/F) - Aix-en-Provence

Votre mission :

Vous avez un fort tempérament commercial et une expertise technique en génie climatique ou thermique ? Vous recherchez un poste qui allie prospection, gestion de projet et développement international ? Rejoignez une entreprise dynamique, innovante et en pleine croissance sur le marché de la ventilation et de la sécurité !

Votre mission : développer et sécuriser un marché à fort potentiel

Développement commercial et prospection

- Identifier et conquérir de nouveaux clients : installateurs, bureaux d'études, distributeurs
 - Construire une relation de confiance avec des acteurs clés du marché export
 - Analyser les besoins spécifiques des clients et proposer des solutions adaptées
- Gestion de portefeuille et suivi des affaires
- Élaborer des offres commerciales compétitives en tenant compte des contraintes techniques et financières

- Assurer un suivi rigoureux des projets en cours, du chiffrage à la livraison
- Piloter votre activité avec des reportings précis et un suivi des indicateurs de performance

Expertise technique et accompagnement

- Être le référent technique sur les solutions de traitement de l'air, ventilation et distribution
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes internes : logistique, sédentaires, gestion de projet

- Gérer les litiges techniques et commerciaux avec réactivité et professionnalisme

Zone géographique et déplacements

- Développement du marché en Afrique : déplacements réguliers à hauteur de 40% du temps

Votre Profil :

Votre profil : une double expertise commerciale et technique

Formation : Bac+2/3 en Génie Climatique, Thermique ou équivalent

Expérience : Première expérience commerciale réussie, idéalement sur un marché export

Compétences clés :

- Sens aigu du commerce et de la négociation
- Autonomie, organisation et gestion des priorités
- Esprit d'équipe et sens du service client

Langue : Anglais courant indispensable

Pourquoi rejoindre notre client ?

- Une entreprise innovante et en pleine expansion
- Une équipe soudée et un environnement bienveillant

Référence

25051200140

Date de publication

12/05/25

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Aix-en-provence

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Des opportunités de formation et d'évolution

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)