



## Technico-Commercial Export - Secteur Ventilation (H/F) - Aix-en-Provence

Aix-en-provence, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographiques un(e) :

### Technico-Commercial Export - Secteur Ventilation (H/F) - Aix-en-Provence

#### Votre mission :

Vous avez un fort tempérament commercial et une expertise technique en génie climatique ou thermique ? Vous recherchez un poste qui allie prospection, gestion de projet et développement international ? Rejoignez une entreprise dynamique, innovante et en pleine croissance sur le marché de la ventilation et de la sécurité !

Votre mission : développer et sécuriser un marché à fort potentiel

Développement commercial et prospection

- Identifier et conquérir de nouveaux clients : installateurs, bureaux d'études, distributeurs
  - Construire une relation de confiance avec des acteurs clés du marché export
  - Analyser les besoins spécifiques des clients et proposer des solutions adaptées
- Gestion de portefeuille et suivi des affaires
- Élaborer des offres commerciales compétitives en tenant compte des contraintes techniques et financières
  - Assurer un suivi rigoureux des projets en cours, du chiffrage à la livraison
  - Piloter votre activité avec des reportings précis et un suivi des indicateurs de performance

Expertise technique et accompagnement

- Être le référent technique sur les solutions de traitement de l'air, ventilation et distribution
  - Travailler en étroite collaboration avec les équipes internes : logistique, sédentaires, gestion de projet
  - Gérer les litiges techniques et commerciaux avec réactivité et professionnalisme
- Zone géographique et déplacements
- Développement du marché en Afrique : déplacements réguliers à hauteur de 40% du temps

#### Votre Profil :

Votre profil : une double expertise commerciale et technique

Formation : Bac+2/3 en Génie Climatique, Thermique ou équivalent

Expérience : Première expérience commerciale réussie, idéalement sur un marché export

Compétences clés :

- Sens aigu du commerce et de la négociation
- Autonomie, organisation et gestion des priorités
- Esprit d'équipe et sens du service client

Langue : Anglais courant indispensable

Pourquoi rejoindre notre client ?

- Une entreprise innovante et en pleine expansion
- Une équipe soudée et un environnement bienveillant
- Des opportunités de formation et d'évolution

#### Référence

25052600140

#### Date de publication

26/05/25

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Paca

#### Ville

Aix-en-provence

#### Secteur

Bâtiment

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Aix-en-Provence (13)