



Technico-Commercial Menuiseries Extérieures - (H/F) - Nanterre

Nanterre, Ile-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

Technico-Commercial Menuiseries Extérieures - (H/F) - Nanterre

Votre mission :

Entreprise reconnue dans le secteur de la menuiserie extérieure métallique et des fermetures, cette structure conçoit, commercialise et installe des solutions sur mesure à destination d'une clientèle diversifiée : particuliers, professionnels et collectivités. Forte de son expertise technique et de son exigence en matière de qualité, elle continue de structurer son développement et souhaite renforcer son équipe ce cadre, un poste de Technico-Commercial est à pourvoir, idéalement pour un profil issu du /la technico-commercial(e) aura pour missions? :

La prospection et le développement du portefeuille clients (secteur : Île-de-France)

L'analyse des besoins clients, sur site ou à distance, et la proposition de solutions techniques adaptées (volets, portails, portes de garage, stores, automatismes. . .)

La réalisation des devis, en lien avec les équipes techniques et le bureau d'études

Le suivi des chantiers, de la commande à la réception, en lien étroit avec les poseurs et conducteurs de travaux

La fidélisation des clients par un accompagnement régulier et un conseil technique de qualité

La veille concurrentielle, afin d'identifier de nouvelles opportunités sur le marché

Votre Profil :

? ? Issu du terrain, vous avez une première expérience en tant que menuisier poseur, conducteur de travaux ou chargé d'affaires, et vous souhaitez évoluer vers une fonction commerciale, en valorisant votre savoir-faire technique.

? ? Vous avez le sens du contact, le goût du challenge commercial et de solides bases techniques en menuiseries extérieures

? ? Vous êtes autonome, organisé(e), rigoureux(se), et savez dialoguer aussi bien avec les clients qu'avec les équipes opérationnelles

? ? Formation technique appréciée (bâtiment, menuiserie, génie civil) - Une première expérience commerciale est un plus mais pas indispensable si vous êtes à l'aise dans la relation client

? ? Permis B obligatoire - déplacements fréquents en région parisienne? ?
Rémunération fixe + variable motivante

? ? Véhicule de service

Référence

25061714120

Date de publication

17/06/25

Entreprise

Harry Hope

Région

Ile-de-france

Ville

Nanterre

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

? ? Outils numériques fournis

? ? Tickets restaurant

? ? Mutuelle

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Nanterre (92)