



TECHNICO COMMERCIAL H/F

Bagneux, Ile-de-france

Fabricant et installateur de stores intérieurs et extérieurs, notre entreprise s'impose aujourd'hui comme le premier storiste fabricant / installateur d'Ile de France. Fort de plus de 130 ans d'histoire, nous avons développé un savoir-faire reconnu.

Pour répondre aux besoins de notre clientèle, nous disposons d'ateliers de serrurerie et de confection de toiles sur 2000 m2 ainsi que de 5 camions d'intervention. Mais ce qui fait notre plus grande force, ce sont nos 30 collaborateurs, tous engagés pour développer notre notoriété et notre image de marque.

Si vous souhaitez faire partie de l'aventure, c'est le moment de nous rejoindre !

Dans le cadre d'un nouveau poste, nous recherchons un(e) :

TECHNICO COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Animer, développer et faire prospérer un portefeuille de clients issus du domaine des CHR.

Pour atteindre vos objectifs de CA, vous veillerez à :

- Identifier les attentes de nos clients ;
- Devenir l'interlocuteur privilégié en instaurant des relations de proximité ;
- Détecter tout nouveau besoin éventuel pour développer les ventes additionnelles ;
- Maintenir un contact régulier avec les clients et leur présenter nos nouveautés ;
- Mettre en place des plans d'action personnalisés pour renforcer la fidélisation client ;
- Adopter une démarche d'amélioration continue en collectant les avis et retours des clients.

Votre Profil :

Vous êtes issue d'une formation spécialisée en Etude Technique.

Vous avez impérativement une expérience de 10 ans dans le secteur menuiserie.

Vous possédez une véritable expertise dans le domaine menuiserie et/ou second oeuvre.

Ce poste est fait pour vous si...

Vos objectifs porteront principalement sur le développement du CA de votre secteur, mais nous vous attendons autour d'une réelle démarche de fidélisation client afin de rentabiliser les relations commerciales. Pour cela, le sens du relationnel et les capacités d'écoute seront des atouts de poids.

Grâce à votre parcours professionnel, vous êtes également capable de gérer un secteur en toute autonomie. L'anticipation, l'organisation et la proactivité font partie de vos forces. Mais au-delà de vos qualifications commerciales, vous vous distinguez par vos compétences techniques, idéalement acquises dans le secteur de la menuiserie ou du second oeuvre. Orienté solution, vous savez faire preuve de créativité pour répondre aux besoins de la clientèle avec une approche personnalisée.

Vous n'êtes pas encore commercial !?

Pas de problème ! Si vous avez été technicien, artisan, monteur ou installateur et que vous êtes ambitieux, nous ferons de vous un technico-commercial.

Pourquoi nous rejoindre ?

Référence

25062017570

Date de publication

20/06/25

Entreprise

Dupont Kine

Région

Ile-de-france

Ville

Bagneux

Secteur

Bâtiment Second Oeuvre

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Ici, vous bénéficiez d'une réelle autonomie pour gérer votre secteur et exploiter tout son potentiel. Liberté et flexibilité seront également au rendez-vous grâce à la possibilité de travailler de chez vous. Le tout, dans un climat de confiance et une ambiance agréable.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

- Package de rémunération attractif Entre 1700 et 2700 euros / mois sur 13 mois.
- Commission de 5% sur le chiffre d'affaire encaissé.
- Ticket repas
- Mutuelle
- Participation
- Intéressement
- Le commercial aura un scooter de société (3 roues) pour se déplacer rapidement carte essence (formation possible).

- Localisation : Bagneux