



Conseiller(ère) Commercial(e) Maisons Individuelles Bellerive-sur-allier, Auvergne-rhone-alpes

Les Demeures Régionales, qui sommes-nous ?

Constructeur de maisons individuelles depuis plusieurs décennies, nous sommes présents dans l'Allier (03), le Puy-de-Dôme (63), la Saône-et-Loire (71), l'Ain (01) et la Nièvre (58).

Notre force ? Une approche 100% personnalisée, humaine, ancrée dans la proximité avec nos clients... et nos collaborateurs.

Dans le cadre d'un remplacement, notre agence de Bellerive-sur-Allier, nous recherchons un(e) :

Conseiller(ère) Commercial(e) Maisons Individuelles

Votre mission :

Depuis plusieurs décennies, Les Demeures Régionales conçoivent et construisent des maisons individuelles personnalisées en Bourgogne-Franche-Comté et en Auvergne-Rhône-Alpes. Forts de notre réseau de 5 agences commerciales et d'une culture d'entreprise profondément ancrée dans la proximité, la qualité et le sur-mesure, nous poursuivons notre développement.

Nous recrutons un(e) conseiller(ère) commercial(e) pour notre agence de Bellerive-sur-Allier (03), et accompagner nos clients dans leur projet de construction sur le secteur de l'Allier.

Notre engagement : construire avec sens

Convaincus que l'habitat de demain doit conjuguer performance énergétique, confort, élégance et personnalisation, nous apportons des solutions concrètes aux attentes de nos clients toujours plus avertis.

Entreprise à taille humaine, nous plaçons au cœur de notre action des valeurs fortes : respect, engagement, transparence. Nos collaborateurs s'épanouissent dans un environnement de travail structuré, stimulant et bienveillant.

Votre rôle : de la prospection à la concrétisation

Rattaché(e) à l'agence de Bellerive-sur-Allier, vous assurez le développement commercial de votre secteur défini.

Vos missions :

- Prospecter activement et rechercher des terrains à bâtir
- Développer un réseau professionnel local (partenaires immobiliers, courtiers, urbanisme, notaires...)
- Accompagner vos clients dans la conception personnalisée de leur projet de maison
- Commercialiser des maisons sur plans en lien avec notre bureau d'études et nos conducteurs de travaux
- Suivre chaque projet de A à Z dans une relation client de confiance et de proximité
- Participer à nos actions commerciales terrain : salons, portes ouvertes, événements

Votre Profil :

Votre profil : commercial(e) de terrain et de confiance

- Vous avez une expérience réussie dans la vente immobilière ou la construction de maisons individuelles

Référence

25072314380

Date de publication

23/07/25

Entreprise

Les Demeures Régionales

Région

Auvergne-rhone-alpes

Ville

Bellerive-sur-allier

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du contact, votre autonomie, et votre rigueur
- Vous aimez conquérir, convaincre, accompagner
- Vous savez écouter, analyser et proposer des solutions adaptées
- Vous maîtrisez les outils informatiques usuels

Conditions d'emploi :

Nous vous offrons :

- Contrat CDI - Temps plein
- Rémunération motivante : minimum garanti commissions non plafonnées
- Voiture de société, ordinateur portable, téléphone mobile
- Mutuelle santé prise en charge
- Parcours d'intégration et accompagnement personnalisé

Vous avez l'esprit d'équipe, l'envie de réussir, et le goût du concret ? Transmettez-nous votre CV.

Ensemble, construisons des maisons... et des carrières solides.