

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géo recherchons un(e) :

Technico Commercial B2B- Vérandas/ Pergolas Alu (H/F) - Toulouse

Votre mission :

Commercial Itinérant pour couvrir la zone Sud-Ouest (Occitanie + Nouvelle-Aquitaine).

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous êtes chargé(e) de :

- Identifier, prospection et convaincre de nouveaux artisans (menuisiers, entreprises de rénovation. . .).
- Accompagner vos clients dans leurs projets de vente et pose de vérandas.
- Assurer un suivi régulier des artisans pour maximiser la récurrence des ventes.
- Mettre en oeuvre un développement commercial terrain soutenu, basé sur la qualité de la relation et la proximité.
- Travailler en synergie avec une cellule support (devis, relances. . .).

Fixe attractif : entre 35 000 EUR et 40 000 EUR brut annuel selon profil. + Garantie de salaire à 45 000EUR pendant un an pour aider au démarrage de l'activité!

Variable mensuel non plafonné sur les ventes enregistrées (jusqu'à 1, 2% du CA dès 120 kEUR).

Véhicule de fonction, carte carburant, frais pris en charge (nuitée + repas). Prévoir 3 nuits en extérieur

Devis, catalogues, supports fournis - vous vous concentrez sur totale dans l'organisation de votre activité.

Intéressement, participation, RTT.

Votre Profil :

Vous êtes chasseur, autonome et persévérez aimez le terrain et avez un vrai sens du première expérience réussie en prospection B2B terrain connaissance du secteur de la menuiserie, véranda ou bâtiment est un atout fort.

Vous êtes basé(e) idéalement dans le Tarn-et-Garonne, Gers ou départements limitrophes.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)

Référence
25072318040

Date de publication
23/07/25

Entreprise
Harry Hope

Région
Occitanie

Ville
Toulouse

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI