

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géo recherchons un(e) :

Sales Manager (H/F) - Marseille - 1er arrondissement

Votre mission :

Entreprise innovante dans le secteur de la santé recherche un(e) Sales Manager pour piloter et faire grandir une équipe d'Ingénieurs d' stratégique avec un fort impact sur la croissance de l'activité.

Vos missions :

- Recruter, encadrer et animer une équipe de 10 à 15 d'ingénieurs d'affaires
- Suivre les indicateurs de performance et optimiser les plans d'action
- Structurer les territoires de prospection et les outils de pilotage
- Participer à la stratégie commerciale et siéger au comité de direction

Votre Profil :

Profil recherché :

- Expérience solide en ESN/Conseil et expertise métier en Business Management / Ingénierie d'Affaires
- Expérience confirmée en management commercial B2B
- Excellente maîtrise du cycle de vente
- Leadership, rigueur et vision stratégique
- Connaissance de l'univers des start-ups en forte croissance

Les + du poste :

- Rôle clé dans une entreprise en plein essor
- Environnement agile et dynamique
- Rémunération attractive : fixe 50-60KEUR + variable 24KEUR
- Poste basé à Marseille, présence terrain hebdomadaire

Important : Nous recherchons un(e) professionnel(le) maîtrisant parfaitement l'environnement ESN/Conseil ainsi que le métier de Business Manager / Ingénieur d'Affaires, afin de transmettre cette expertise à notre équipe.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Marseille - 1er arrondissement (13)

Référence
25072800580

Date de publication
28/07/25

Entreprise
Harry Hope

Région
Paca

Ville
Marseille - 1er
Arrondissement

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI