



Technico-commercial(e) confirmé(e) H/F

Landévant, Bretagne

Entreprise spécialisée depuis 40 ans dans la conception, la fabrication et l'installation de menuiseries sur-mesure (portes, fenêtres, portails, pergolas...) et pose de contremarque (stores, volets roulants, brise-soleil...), nous accompagnons nos clients particuliers dans leurs projets d'amélioration et d'embellissement de l'habitat.

Dans le cadre de l'ouverture de notre showroom, nous recherchons un(e) :

Technico-commercial(e) confirmé(e) H/F

Votre mission :

Vous serez en charge du développement et du suivi d'une clientèle de particuliers, de la prospection à la signature des contrats :

- Prospecter une clientèle de particuliers et fidéliser une clientèle existante
- Analyser les besoins des clients et proposer des solutions techniques et esthétiques adaptées
- Réaliser les relevés techniques et devis chiffrés
- Présenter nos produits et nos services avec une approche conseil
- Négocier et conclure les ventes dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise
- Assurer le suivi du dossier client jusqu'à la pose et la satisfaction finale
- Participer aux actions commerciales locales (salons, portes ouvertes, partenariats ...)

Votre Profil :

- Vous disposez d'une expérience réussie de 2 à 3 ans minimum dans la vente de produits techniques, idéalement dans le secteur de la menuiserie ou de l'habitat
- Vous avez le goût du terrain, du challenge et de la satisfaction client
- Vous maîtriser les techniques de vente et savez conjuguer rigueur, technique et sens du service.
- Doté (e) d'un excellent relationnel, vous êtes à l'aise aussi bien en conseil technique qu'en négociation commerciale.
- Permis B indispensable
- Utilisation d'outils informatiques (mails, logiciels...)

Conditions d'emploi :

Ce que nous offrons :

- Une formation complète à nos produits
- Un poste autonome et évolutif
- Une rémunération motivante : fixe commission sur vente
- Véhicule de service et téléphone
- Ambiance conviviale et esprit PME

Si vous êtes motivé(e) par le challenge commercial et que vous souhaitez évoluer au sein d'une entreprise innovante, rejoignez-nous !

Référence

25110413030

Date de publication

04/11/25

Entreprise

Aluminium De Bretagne

Région

Bretagne

Ville

Landévant

Secteur

Bâtiment Second Oeuvre

Type de contrat

- Temps plein
- CDI