



Technico-commercial BtoB (H/F) - Nanterre

Nanterre, Ile-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone gé recherchons un Technico-commercial BTOB H/F en CDI sur l'ouest parisien (78, 92 et Paris) pour un acteur sur le marché des stores, fermetures et fenêtres, dans le cadre d'une création de poste.

Nous recherchons un(e) :

Technico-commercial BtoB (H/F) - Nanterre

Votre mission :

Rattaché à la direction commerciale, vos principales missions sont :

- Développer et entretenir un portefeuille de clients professionnels et d'administration
- Participer à l'image de marque de la société et de mettre en application la politique commerciale
- Suivi des clients : visite commerciale, présentation des produits, des nouveautés techniques, . . .
- Suivi des chantiers : prises de côtes, conseils techniques, établissement et relance des devis, commandes fournisseurs, suivi et clôture du chantier.
- Prospection et développement de nouveaux prospects/clients

Votre Profil :

Expérimenté dans le secteur du bâtiment, des fermetures et de la menuiserie, vous avez une solide expérience auprès des professionnels de 5 ans minimum.

Vos aptitudes commerciales, votre bon relationnel et votre dynamisme vous permettront de réussir dans ce poste.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Nanterre (92)

Référence

26011315020

Date de publication

13/01/26

Entreprise

Harry Hope

Région

Ile-de-france

Ville

Nanterre

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI