



## Téléprospectiveur(rice) B2C/B2B H/F

### Bordeaux, Nouvelle-aquitaine

Le Solarman est une entreprise dynamique en pleine croissance dans le secteur de l'énergie solaire.

La mission de Le Solarman est de démocratiser l'accès à l'énergie solaire en proposant des installations de qualité à des prix compétitifs.

L'entreprise s'engage à :

- Rendre l'énergie solaire accessible à tous en proposant des solutions adaptées aux besoins et au budget de chaque client.
- Proposer des installations solaires de qualité en utilisant des matériaux et des équipements performants et en s'appuyant sur une équipe d'installateurs qualifiés.
- Contribuer à la transition énergétique en participant au développement des énergies renouvelables.

Nous sommes à la recherche, pour rejoindre notre équipe commerciale, d'un(e) :

### Téléprospectiveur(rice) B2C/B2B H/F

#### Votre mission :

En tant que téléprospectiveur(rice) B2C/B2B chez Le Solarman, vous serez chargé(e) de :

- Prospecter par téléphone des clients potentiels B2C/B2B
- Qualifier les leads et prendre des rendez-vous qualifiés pour nos commerciaux
- Respecter les consignes et suivre les procédures établies
- Contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux

#### Votre Profil :

- Expérience réussie en tant que téléprospectiveur(rice) B2C/B2B
- Excellent sens du contact et qualités commerciales
- Rigueur, organisation et autonomie
- Capacité à travailler en équipe et à atteindre des objectifs ambitieux

#### Conditions d'emploi :

Le Solarman vous propose:

- Un poste évolutif au sein d'une entreprise dynamique et engagée dans la transition énergétique
- Un environnement de travail convivial et motivant
- Une rémunération attractive
- L'opportunité de contribuer à un projet porteur dans l'avenir
- Commissions : de 2% à 5 % par vente.

Poste situé à Bordeaux

**Référence**  
26011510221

**Date de publication**  
15/01/26

**Entreprise**  
Le Solarman Photovoltaïque

**Région**  
Nouvelle-aquitaine

**Ville**  
Bordeaux

**Secteur**  
Environnement

**Type de contrat**  
- Temps plein  
- CDI