



## Technico-Commercial sédentaire H/F

### Pleudaniel, Bretagne

#### Notre métier

Nous concevons, fabriquons et assurons le suivi de solutions techniques de traitement d'air pour les bâtiments tertiaires et industriels, en neuf comme en rénovation.

#### Notre mission

Offrir à tous un confort thermique et une qualité d'air optimale, avec une exigence d'efficacité énergétique maximale pour une empreinte carbone minimale.

En tant qu'acteur reconnu de la transition énergétique et écologique, THERECO s'est fixé des priorités en matière de décarbonation et d'éco-conception. Nous avons à cœur de développer des produits plus responsables avec toujours la même efficacité énergétique pour nos clients.

Dans le cadre d'un nouveau poste, nous recherchons un(e) :

#### Technico-Commercial sédentaire H/F

#### Votre mission :

Au sein de THERECO SERVICES, vous intégrez une équipe pluridisciplinaire, composée de 4 collaborateurs pour développer l'activité commerciale.

Vous assurez la réalisation de devis de pièces détachées et offres de services à une clientèle exclusivement professionnelle et participez activement à la relance de l'ensemble des offres réalisées auprès des différents clients afin d'améliorer le taux de transformation . Vous contribuez au développement du Chiffre d'Affaires de notre activité Services.

Plus précisément, vos missions sont :

- Participer à la réalisation des chiffrages des devis clients par une réponse efficace dans un délai court tout en leurs apportant conseil et soutien technique
- Relancer les clients ou prospects par suite des propositions commerciales antérieures pour transformer les devis en commandes au plus juste
- Organiser la démarche commerciale (visites, phoning, mailing, Visio) par rapport à notre base d'affaires existantes et mettre à jour la base clients et prospects
- Décrypter et remonter les évolutions des demandes (du Marché, de la Concurrence, des metteurs au point) et capter toutes les informations de son marché notamment les projets se rapportant à nos activités.
- Suivre et alimenter les tableaux de bord utilisés par le service
- Être force de proposition dans l'amélioration des processus
- Rendre compte de façon régulière de votre activité à votre N 1
- Participer à la rédaction des supports d'informations techniques pour le Service et la documentation marketing

#### Votre Profil :

Vous êtes issue d'une formation Bac 2 ou plus spécialisée en négociation et vous avez

**Référence**  
26012009400

**Date de publication**  
20/01/26

**Entreprise**  
Ther-eco

**Région**  
Bretagne

**Ville**  
Pleudaniel

**Secteur**  
Industrie

**Type de contrat**  
- Temps plein  
- CDI

de préférence de 2 à 5 ans d'expérience dans le secteur.

Vous avez des connaissances dans le domaine thermique et électrique et vous êtes à l'écoute, réactif et organisé.

Les débutants sont acceptés si motivation.

Vous acceptez des déplacements ponctuels.

BAC - BAC 2 ou expérience avérée

Avec orientations, énergétique, thermique et commerciale

Rémunération selon expérience

Organisation du travail

**Conditions d'emploi :**

- Contrat : CDI
- Salaire : Entre 2000 et 2500 euros / mois
- Localisation : Pleudaniel, France

**Avantages :**

- Ticket repas
- Mutuelle
- Intéressement