Chargé d'affaires TCE H/F - Villepinte

Villepinte, Ile-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone gé suis Emilie RETAUX, Consultante en recrutement spécialisée dans les métiers du BTP au sein du cabinet Harry Hope. Je recherche pour mon client, entreprise reconnue dans l'aménagement d'espaces tertiaires, située sur le secteur de Villepinte (59), un CHARGE D'AFFAIRES 2ND OEUVRE / TCE H/F.

Nous recherchons un(e) :

Chargé d'affaires TCE H/F - Villepinte

Votre mission :

Au sein d'une agence à taille humaine, composée de 3 personnes et qui s'inscrit dans une dynamique de développement avec de nombreux projets en cours, vous interviendrez sur un périmètre global allant du développement à la livraison des projets.

Vous interviendrez principalement sur des projets d'aménagement tertiaire : bureaux, open spaces, salles de réunion, espaces techniques (sanitaires, vestiaires. . .), avec des lots en cloisons, menuiserie, aluminium, bois ou PVC.

A ce titre, vos missions seront les suivantes :
- Développer et fidéliser votre portefeuille clients (prospection, réponse aux appels d'offres)
- Réaliser les études techniques et financières (métrés, chiffrage, devis)
- Piloter les chantiers en TCE : planification, coordination des intervenants, suivi d'avancement
- Garantir le respect des délais, des coûts et de la qualité
- Assurer le suivi financier des opérations (situations de travaux, rentabilité)
- Accompagner le client jusqu'à la réception des chantiers

Votre Profil :

Vous justifiez d'une expérience significative dans le secteur du bâtiment, idéalement en second oeuvre ou en agencement intérieur, avec une spécialisation appréciée dans l'aménagement de parcours vous a permis d'acquérir une solide maîtrise des projets tous corps d'état, que ce soit en conduite de travaux ou en gestion d' que votre formation, c'est avant tout votre expérience terrain qui fera la différence.
Vous êtes capable de piloter vos opérations en autonomie, depuis la phase de préparation jusqu'à la livraison, tout en garantissant la qualité, les délais et la satisfaction client.
Doté(e) d'une véritable fibre commerciale, vous êtes à l'aise dans la prospection, la réponse aux appels d'offres et la fidélisation de vos clients.
Vous appréciez le contact et savez instaurer une relation de confiance durable avec vos interlocuteurs.
Organisé(e) et rigoureux(se), vous savez gérer plusieurs projets en parallèle et évoluer dans un environnement sens du terrain, votre autonomie et votre esprit d'initiative seront des atouts essentiels pour réussir à ce poste.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Lieu : Villepinte (93)

Référence
26042121020

Date de publication
21/04/26

Entreprise
Harry Hope

Région
Ile-de-france

Ville
Villepinte

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI