



Commercial itinérant (H/F) - Marseille - 10ème arrondissement Marseille - 10ème Arrondissement, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l' de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone gé recherchons un(e) :

Commercial itinérant (H/F) - Marseille - 10ème arrondissement

Votre mission :

L'essentiel : Commercial itinérant (H/F) - Marseille - Autonomie - Solutions innovantes

Engagez-vous dans la transition énergétique et propulsez les ventes d'une solution innovante de groupes électrogènes zéro émission.

Votre futur environnement de travail :

Vous rejoignez une PME innovante en pleine structuration, pionnière dans la fabrication de solutions d'énergie propre. Rattaché directement à la Directrice commerciale, vous bénéficiez d'un environnement dynamique et d'une grande autonomie pour organiser vos dé tant que Commercial itinérant H/F, votre rôle est crucial pour conquérir de nouveaux marchés et implanter des solutions écoresponsables auprès d'un réseau de partenaires missions sur le terrain :

Ambassadeur de la marque, vous pilotez votre activité commerciale de A à Z avec de fréquents déplacements à prévoir sur votre zone :

- Développer le business terrain : prospecter activement de nouveaux comptes professionnels, mener les négociations et conclure les ventes avec rigueur et curiosité.
- Animer et booster le réseau : former, conseiller et soutenir techniquement les distributeurs partenaires pour maximiser les ventes de nos solutions innovantes.
- Assurer une présence terrain forte : participer aux salons professionnels, organiser des démonstrations produits et des journées portes ouvertes, et former les équipes utilisatrices.
- Structurer l'activité commerciale : piloter le CRM et analyser vos indicateurs (KPIs), assurer la remontée des retours terrain et collaborer avec les équipes marketing pour l'optimisation des produits.
- Conquérir des parts de marché : dépasser vos objectifs commerciaux pour accompagner la forte croissance de la structure (objectif de +30 % de chiffre d'affaires).
- Porter fièrement votre casquette de Commercial itinérant pour évangéliser le marché de l'énergie zéro émission.

Votre Profil :

Le profil recherché :

Vous êtes un professionnel de la vente B2B, passionné par le terrain et doté d'une forte culture du résultat.

- Expérience : Vous justifiez d'un parcours réussi en tant que technico-commercial ou chargé d'affaires, idéalement dans les secteurs de l'énergie, du BTP, de l'audiovisuel ou des équipements techniques.
- Organisation : Rigoureux et autonome, vous savez planifier efficacement vos tournées et gérer vos priorités au sein d'un environnement de type start-up / PME.
- Tempérament : En votre qualité de Commercial itinérant, votre fiabilité, votre ténacité et votre envie de donner du sens à votre métier feront la différence.

Les conditions de votre réussite

Référence

26051819020

Date de publication

18/05/26

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Marseille - 10ème Arrondissement

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Rémunération : Entre 38 000 EUR et 45 000 EUR brut annuel (selon votre profil et expérience).
- Cadre de travail : Poste rattaché au siège social à Marseille avec des déplacements réguliers sur le quart sud-est.
- Sens et impact : Un projet d'avenir au coeur de la transition écologique et des technologies de pointe.
- Perspectives : Confiance accordée pour coconstruire la stratégie commerciale de votre région.

Le processus de recrutement :

- Étape 1 : Entretien de découverte et de validation avec votre consultant Harry Hope.
- Étape 2 : Entretien stratégique avec la Directrice commerciale.
- Étape 3 : Entretien final avec le Président de l'entreprise.

Prêt(e) à commercialiser l'énergie de demain ? Transmettez-nous votre candidature pour ouvrir les discussions !

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Marseille - 10ème arrondissement (13)