



Commercial granulats et matériaux H/F - Tours

Tours, Centre-val-de-loire

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'étranger de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique recherchons un(e) :

Commercial granulats et matériaux H/F - Tours

Votre mission :

Notre client est une société spécialisée dans la transformation de matériaux destinés aux projets d'infrastructures routières et au secteur de la construction. Le cadre d'un remplacement, la structure recherche un Commercial H/F spécialisé sur le granulat à destination de la GSB et des structures du BTP. Le périmètre d'intervention sera sur les départements suivants : 18, 28, 36, 41, 45, 37

Vos missions :

Développement et suivi commercial :

- Assurer le suivi des clients par des visites sur le terrain.
- Rédiger les offres commerciales et négocier les termes.
- Signature des bons de commande.
- S'assurer du respect des clauses contractuelles.
- Répondre aux différents appels d'offres.

Prospection commerciale :

- Prospecter de nouveaux clients par des visites sur le terrain mais aussi à distance.
- Adapter l'offre commerciale aux besoins exprimés par les prospects.
- Négocier les prix les délais et les quantités.
- Élaborer les propositions commerciales, s'assurer de la solvabilité des entreprises ciblées.

Autres missions :

- Missions d'améliorations : Optimiser un fichier client ou les outils. . .
 - Participer aux différents événements : Salons, opérations promotionnelles. . .
 - Animer, former et conseiller la force de vente des clients :
 - Voiture de fonction à disposition
- Processus de recrutement : 2 entretiens

Votre Profil :

Le profil recherché dispose idéalement de six années d'expérience sur un poste similaire ou dans un secteur d'activité s'en être les techniques du domaine et du marché actuel ainsi que les propriétés des matériaux et des produits,

Vous disposez d'un bagage commercial solide avec pour habitude de cerner précisément les besoins de vos clients, d'être en mesure d'effectuer des appels d'offres, de négocier et de les fidéliser.

La prospection sera une partie intégrante de vos missions, une expérience est donc requise.

Conditions d'emploi :

Référence

26090318020

Date de publication

03/09/26

Entreprise

Harry Hope

Région

Centre-val-de-loire

Ville

Tours

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI
Lieu : Tours (37)