



Commercial CVC Plomberie (H/F)

Paris, Île-de-france

Depuis plus de 20 ans, Rateau Frères accompagne les particuliers, les professionnels et les collectivités pour leurs besoins en plomberie, CVC et électricité. L'entreprise intervient sur l'installation, l'entretien, le dépannage et la maintenance des équipements. Implantée dans les Deux-Sèvres et le Maine-et-Loire, elle compte aujourd'hui 43 collaborateurs répartis sur quatre sites : deux agences à Thouars (dont une acquise récemment), une à Saint-Varent et une à Montreuil-Bellay. Au fil des années, Rateau Frères s'est imposée comme un acteur reconnu sur son territoire grâce à son expertise technique, la qualité de ses prestations et sa proximité avec ses clients. Son activité s'adresse principalement à une clientèle de particuliers, tout en accompagnant également des professionnels et des collectivités selon les projets. Dans le cadre de son développement, l'entreprise crée un poste de commercial afin de renforcer sa présence sur le terrain et d'accompagner la croissance de l'ensemble de ses agences. Vous interviendrez majoritairement auprès d'une clientèle de particuliers, tout en pouvant échanger ponctuellement avec des professionnels ou des collectivités selon les projets.

Commercial CVC Plomberie (H/F)

Votre mission :

Contribuer activement au développement commercial de la société en identifiant et en prospectant de nouveaux clients, tout en traitant les demandes entrantes avec réactivité. Participer également à la fidélisation du portefeuille clients existant en détectant les opportunités de développement au sein de la base clients. Préparer des offres commerciales, incluant les études et les chiffrages des projets. Assurer le suivi commercial en établissant les devis adaptés, en gérant les envois, les relances ainsi que les signatures. Prendre part aux négociations commerciales afin de conclure les ventes dans le respect des objectifs de rentabilité. Assurer un reporting régulier auprès de la direction sur les opportunités en cours, les performances commerciales et le développement de la stratégie commerciale.

Votre Profil :

Vous disposez : D'au moins 2 ans d'expérience commerciale dans le domaine du CVC et/ou de la plomberie ; Du permis B. Au-delà du parcours, nous recherchons surtout un profil : Dynamique avec une aisance relationnelle et une capacité d'écoute ; Maîtrisant des techniques commerciales ; Déterminé et persévérant ; Organisé ; Soucieux de la satisfaction client ; Respectueux de ses engagements et du travail bien fait. Expérience : 2 à 5 ans

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI Rémunération : 60000 euros - 60000 euros annuel Temps de travail : Temps plein

Référence

26091816290

Date de publication

18/09/26

Entreprise

Rateau Freres

Région

Île-de-france

Ville

Paris

Secteur

Commercial

Type de contrat

- Temps plein
- CDI