



Technico-Commercial BtoB H/F

Buchelay, Île-de-france

Depuis plus de 15 ans, Hélio Énergie accompagne les particuliers, les professionnels et les collectivités dans leurs projets de chauffage, climatisation, ventilation et énergies renouvelables. Implantée à Buchelay, notre entreprise à taille humaine s'appuie aujourd'hui sur une équipe de 21 collaborateurs engagés et reconnus pour leur savoir-faire. Avec une organisation structurée et une équipe soudée qui fonctionne bien ensemble au quotidien, notre exigence nous a permis d'acquérir la confiance de nos clients. Rejoindre Hélio Énergie, c'est intégrer une entreprise où l'autonomie, l'esprit d'équipe et la qualité du travail sont au cœur de notre activité, dans un environnement stable et propice à l'évolution professionnelle.

Technico-Commercial BtoB H/F

Votre mission :

Pour compléter l'équipe et sa force de vente, nous recrutons un Technico-Commercial BtoB. Vos missions principales seront les suivantes : Vous contribuez activement au développement commercial de la société en identifiant et en prospectant de nouveaux clients, tout en traitant les demandes entrantes avec réactivité. Vous participez également à la fidélisation du portefeuille clients existant en détectant les opportunités de développement au sein de la base clients. Vous avez la charge de la préparation des offres commerciales, incluant les études et les chiffrages des projets. Vous assurez le suivi commercial en établissant les devis adaptés, en gérant les envois, les relances ainsi que les signatures. Vous prenez part aux négociations commerciales afin de conclure les ventes dans le respect des objectifs de rentabilité. Enfin, vous assurez un reporting régulier auprès de la direction sur les opportunités en cours, les performances commerciales et le développement de la stratégie commerciale.

Votre Profil :

Vous disposez : D'au moins 2 ans d'expérience en commerce dans le domaine CVC ; Du permis B ; Idéalement d'une maîtrise d'un CRM (type Salesforce) Au-delà du parcours, nous recherchons surtout un profil : Dynamique avec une aisance relationnelle et une capacité d'écoute ; Maîtrisant des techniques commerciales ; Déterminé et persévérant ; Organisé ; Soucieux de la satisfaction client ; Respectueux de ses engagements et du travail bien fait. Nous accordons autant d'importance à votre savoir-être, votre motivation et votre envie d'apprendre qu'à vos compétences.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI 39h forfait jours Secteur d'intervention : principalement autour de Buchelay (Yvelines) et départements limitrophes ; Rémunération package fixe + variable déplafonnée à partir de 60Keuros sur objectifs minimums atteints ; Véhicule ; Intéressement.

Référence

26091816400

Date de publication

18/09/26

Entreprise

Helio Energie

Région

Île-de-france

Ville

Buchelay

Secteur

Commercial

Type de contrat

- Temps plein
- CDI