



ACHETEUR BTP H/F

Goussainville, Île-de-france

ELECSBE, fondée en 2005 et basée à Goussainville dans le département du val d'Oise (95), est une entreprise d'électricité générale spécialisée dans les services électriques. Forts de nombreuses années d'expérience, nous sommes fiers de notre engagement envers l'excellence et la satisfaction client. Nos Services : Conception Électrique : Des solutions sur mesure pour répondre aux exigences spécifiques de votre projet. Installation : Une équipe qualifiée pour mettre en oeuvre vos systèmes électriques en toute sécurité et efficacité. Maintenance : Des services réguliers pour assurer le bon fonctionnement continu de vos installations. Nos Domaines d'Expertise : Électricité Industrielle, Rénovation, Logement Neuf, Éclairage LED Économe en Énergie, Systèmes de Contrôle et d'Automatisation, Solutions pour Énergies Renouvelables. Pour rejoindre nos équipes, nous recrutons un(e) :

ACHETEUR BTP H/F

Votre mission :

Dans le cadre de la politique définie par la Direction Générale et sous l'autorité du Directeur de Commercial, l'Acheteur a pour mission principale de gérer les achats pour l'entreprise. Il choisit les produits et les fournisseurs, négocie les meilleures conditions d'achats (qualité, prix, livraison...) selon un cahier des charges bien défini par le client ou la direction. Missions principales 1 : Analyse de la demande- Réceptionner la demande du C.A/CT/ DIRECTEURS- Prendre connaissance du cahier des charges- Etablir un planning de suivi- Définir avec le demandeur les grandes lignes de la commande si besoin 2 : Rechercher de nouveaux fournisseurs pour des investissements, des produits ou services- Prospector les marchés, s'informer sur de nouveaux fournisseurs potentiels via Internet, les salons, magazines et bases de données ; actualiser sa base d'informations en l'élargissant à l'international si nécessaire- Mettre en concurrence les fournisseurs susceptibles de répondre aux impératifs de coûts, délais et quantités, les sélectionner d'après les critères définis avec la direction de l'entreprise 3 : Sélection des fournisseurs et des produits- Évaluer ces fournisseurs en fonction des objectifs de qualité, de coûts, délais et volumes définis avec la Direction et des rendez-vous commerciaux.- Constituer un panel de fournisseurs et développer avec eux des relations privilégiées, susceptibles d'aboutir à des contrats. 4 : Négociation commerciale- Négocier les achats avec chaque fournisseur- Négocier avec chaque fournisseur des quantités prévisionnelles de produits aux meilleures conditions de qualité, prix et délais, en tenant compte des objectifs techniques et commerciaux- Définir les conditions de commande, livraison, paiement etc- Communiquer auprès des fournisseurs à propos de l'entreprise, de ses besoins, de son développement et des perspectives en termes de relation commerciale 5 : Suivi des fournisseurs (qualité, délais, livraison, paiement)- Suivre l'exécution des commandes,- relancer si besoin les fournisseurs afin de limiter les erreurs ou retards de livraison- Contrôler les marchandises livrées, leurs conditions de transport, et /ou la conformité des services- Contrôler les factures, régler les litiges- Evaluer la qualité des fournisseurs- Évaluer la satisfaction des Directions par rapport aux achats réalisés et aux fournisseurs sélectionnés.- Auditer et évaluer les fournisseurs selon des critères définis avec la Direction achats- Assurer un rôle d'interface et de communication interne afin de favoriser la bonne intégration des achats réalisés dans les circuits de production de l'entreprise.- Intervenir en cas de litige avec les fournisseurs ou de non-respect des conditions d'achats. 6 : Suivi du budget achats- Assurer le reporting auprès de la Direction de l'entreprise (présentation périodique de rapports et bilans analytiques sur vos activités et résultats)- Suivre le budget achats 7 : Gestion de stock- responsabilité des approvisionneurs- Gestion du stock au niveau du matériel 8 : Résultats attendus- Prix, qualité et délais des produits achetés améliorant la rentabilité de la production- Flux tendus sans rupture de stocks ni de surstocks, fournisseurs fiables- Tableaux de bord actualisés 9 : Analyse financière- Faire une analyse financière de chaque chantier dans les 3 mois La

Référence

26092409560

Date de publication

24/09/26

Entreprise

Elec S.b.e.

Région

Île-de-france

Ville

Goussainville

Secteur

Acheteur

Type de contrat

- Temps plein
- CDD évolutif en CDI

politique qualité- Applique les procédures Qualités concernant le service achats-
Remplir les fiches de non-conformités à chaque dysfonctionnement- Remonter les
fiches de non-conformité au Responsable de qualité ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL
ET CONDITIONS D'EXERCICEAutonomie et responsabilité :Il ou elle a la responsabilité
complète des résultats de son secteur dans le cadre de la politique définie par la
direction.Environnement de travail :Il ou elle travaille dans un bureau, parfois partagé
avec d'autres acheteurs. L'activité nécessite de se déplacer très souvent vers les
services et le stock. Les déplacements extérieurs dépendent des visites aux fournisseurs
et des salons. Les horaires sont en général réguliers. CONSIGNES ET POINTS DE
VIGILANCESavoir détecter, anticiper les problèmes, les dysfonctionnements.

Votre Profil :

Formation : BACExpérience : 2 ans Savoir-faire opérationnels liés aux missions et
activités associéesConnaissances- Connaissances de l'entreprise et de ses
différents services- Connaissances dans le domaine d'électricité en général-
Méthodes d'organisation et gestion du travail- Règles et consignes de sécuritéSavoir-
faire relationnels- Écoute- Contrôle- Gestion des conflits- Sens de la
diplomatie- Savoir-vivre et politesseQualités et aptitudes- Rigueur- Sens de
l'organisation- Vérification et contrôle- Sens du détail- Sens de la
confidentialité- SociabilitéComportement attenduRigueur, organisation, respect des
normes en en vigueur dans notre secteur

Conditions d'emploi :

Contrat : CDD 6 mois pouvant déboucher sur un CDIRémunération : 2000 - 2300 euros
brut selon profil et expérienceAvantages :Véhicule de fonctionPanierMutuelle