

Filiale du Groupe Plissonneau, DIFAC est une Société reconnue sur son marché concurrentiel comme spécialiste des équipements de protection individuelle intervenant sur tout le territoire français et auprès d'une clientèle de professionnels : grands comptes nationaux, régionaux, PME, PMI de divers secteurs d'activité (Industries, BTP, Services, Collectivités), Négoces, Quincaillerie, GSB, LISA. Poste proposé dès à présent en CDI dans le cadre du développement de notre partenariat avec ADIDAS PRO WORK sur le secteur Lillois et environs.

Commercial itinérant - ADIDAS PRO WORK (H/F)

Votre mission :

En tant que Commercial Itinérant (H/F) dédié(e) à notre marque ADIDAS PRO WORK, vous êtes le/la garant(e) du développement des ventes sur les départements confiés (Nord et environs). Rattaché(e) à notre Chef des Ventes auquel vous reportez, vous aurez en charge les missions suivantes qui nécessitent une fréquence élevée de déplacements : Identifier et développer notre clientèle de réseaux Négociants de Matériaux, Fournitures Industrielles, Quincailleries, Revendeurs indépendants, GSB et LISA. Pérenniser les relations commerciales existantes et identifier de nouvelles opportunités. Promouvoir les campagnes commerciales proposées par la Société. Planifier et structurer les visites clients sur l'ensemble du secteur attribué. Réaliser le suivi des commandes et paiements en lien avec les autres services internes. Rédiger un compte rendu d'activité hebdomadaire. Élaborer, en collaboration avec le chef des ventes, des plans stratégiques visant l'atteinte des objectifs définis sur le secteur.

Votre Profil :

De formation commerciale Bac +2 minimum, vous bénéficiez d'une expérience de Commercial Itinérant, idéalement en EPI et dans le secteur Retail. Vous avez l'expérience de la vente sur un secteur couvrant plusieurs départements et d'une fréquence de découchés pouvant être de 1 à 3 nuits à l'extérieur par semaine. Vous possédez une forte culture du résultat associée à une aptitude à convaincre et à un sens de l'organisation. Vos qualités de négociateur et votre capacité d'adaptation vous permet de vous affirmer dans un environnement concurrentiel. Vous souhaitez participer à la croissance à deux chiffres d'une PME à taille humaine, alors rejoignez nous. Statut : Non cadre Formation : Bac +2 Expérience : 5 ans minimum Permis : Permis B

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI Temps de travail : Temps plein

Référence

26092917290

Date de publication

29/09/26

Entreprise

Difac

Région

Hauts-de-france

Ville

Lille

Secteur

Commercial

Type de contrat

- Temps plein
- CDI