



Commercial Énergies Renouvelables H/F

Haute-avesnes, Hauts-de-france

Géotherm Solaire, plombier chauffagiste installateur spécialiste des énergies renouvelables (photovoltaïque, pompe à chaleur, solaire thermique, géothermie, aquathermie...) intervient en installations neuves ou en rénovation, en service après-vente et en maintenance dans les départements du Pas-de-Calais et du Nord. Entreprise familiale et dynamique reconnue depuis des années dans son secteur pour sa technicité, son professionnalisme et son accompagnement des clients. Afin de renforcer nos équipes et de satisfaire au mieux nos clients, nous recherchons un(e) Commercial H/F spécialisé(e) dans l'énergie renouvelable (photovoltaïque, pompe à chaleur, solaire thermique, géothermie, aquathermie...).

Commercial Énergies Renouvelables H/F

Votre mission :

Développement commercial Identifier et prospector de nouveaux clients Détecter des opportunités de marché liées à la rénovation énergétique Traiter les demandes entrantes Participer à la stratégie commerciale de l'entreprise Fidélisation Développer et suivre un portefeuille clients Installer une relation de confiance durable Accompagner les clients dans leurs projets énergétiques Conseil et expertise technique Analyser les besoins des clients Proposer des solutions sur mesure en énergies renouvelables Réaliser les études et chiffrages (pompes à chaleur, photovoltaïque, solaire thermique, climatisation...) Conseiller sur les dispositifs d'aides et de financement Suivi et vente Rédiger les devis Assurer les relances commerciales Conduire les négociations Conclure les ventes dans le respect des objectifs Reporting Assurer un suivi régulier de l'activité commerciale Remonter les informations terrain Proposer des axes d'amélioration

Votre Profil :

Compétences : Expérience commerciale confirmée (minimum 3 ans) Maîtrise impérative des domaines d'expertise de l'entreprise : Pompes à chaleur, Photovoltaïque, Solaire thermique, Climatisation et solutions énergétiques globales Bonne compréhension des enjeux de la transition énergétique Capacité à réaliser des études techniques et des chiffrages précis Qualités : Sens du résultat et goût du challenge Excellent relationnel et sens du conseil Autonomie, rigueur et organisation Capacité à vulgariser des solutions techniques complexes Permis B obligatoire

Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI Localisation : basé à Haute Avesnes, déplacement dans le département du Pas-de-Calais et du Nord près de Arras, Lens, Douai, Béthune, Cambrai, Amiens. Avantages : Prime de fin d'année, événements d'équipe Rémunération : fixe selon expérience et variable motivant Les étapes de recrutement peuvent varier selon l'offre à laquelle vous postulez. Une préqualification téléphonique RH Un entretien avec le dirigeant et/ou le responsable de service Pour les commerciaux, une visio avec le directeur commercial et marketing Puis 1 entretien avec le dirigeant

Référence

26101413530

Date de publication

14/10/26

Entreprise

Géotherm Solaire

Région

Hauts-de-france

Ville

Haute-avesnes

Secteur

Commercial

Type de contrat

- Temps plein
- CDI