



Commercial (H/F)

Buchelay, Île-de-france

Depuis plus de 15 ans, Hélio Énergie accompagne les particuliers, les professionnels et les collectivités dans leurs projets de chauffage, climatisation, ventilation et énergies renouvelables. Implantée à Buchelay, notre entreprise à taille humaine s'appuie aujourd'hui sur une équipe de 21 collaborateurs engagés et reconnus pour leur savoir-faire. Avec une organisation structurée et une équipe soudée qui fonctionne bien ensemble au quotidien, notre exigence nous a permis d'acquérir la confiance de nos clients. Rejoindre Hélio Énergie, c'est intégrer une entreprise où l'autonomie, l'esprit d'équipe et la qualité du travail sont au cœur de notre activité, dans un environnement stable et propice à l'évolution professionnelle.

Commercial (H/F)

Votre mission :

Le service commercial bénéficie aujourd'hui d'une organisation solide et équilibrée, composée de deux chargés d'affaires BtoC et d'un chargé d'affaires BtoB, permettant de couvrir efficacement l'ensemble des activités commerciales. Pour compléter l'équipe et sa force de vente, nous recrutons un Technico-Commercial BtoB. Vos missions : Vous contribuez activement au développement commercial de la société en identifiant et en prospectant de nouveaux clients, tout en traitant les demandes entrantes avec réactivité. Vous participez également à la fidélisation du portefeuille clients existant en détectant les opportunités de développement au sein de la base clients. Vous avez la charge de la préparation des offres commerciales, incluant les études et les chiffrages des projets. Vous assurez le suivi commercial en établissant les devis adaptés, en gérant les envois, les relances ainsi que les signatures. Vous prenez part aux négociations commerciales afin de conclure les ventes dans le respect des objectifs de rentabilité. Enfin, vous assurez un reporting régulier auprès de la direction sur les opportunités en cours, les performances commerciales et le développement de la stratégie commerciale.

Votre Profil :

Vous justifiez idéalement d'une expérience d'au moins 2 ans dans une fonction commerciale dans le secteur du CVC et êtes titulaire du permis B, indispensable pour vos déplacements professionnels. Au-delà de votre parcours et de vos compétences techniques, nous recherchons avant tout une personnalité capable de contribuer durablement à notre développement. Vous vous distinguez par : Votre dynamisme et votre excellent sens du relationnel ; Votre capacité à écouter, comprendre et accompagner les besoins de vos clients ; Votre maîtrise des techniques de vente et de négociation ; Votre sens de l'organisation et votre autonomie au quotidien ; Votre orientation client et votre volonté d'apporter un service de qualité ; Votre fiabilité, votre professionnalisme et votre attachement au travail bien fait. Chez nous, nous accordons autant d'importance aux qualités humaines qu'aux compétences professionnelles. Votre motivation, votre implication et votre envie d'apprendre seront de véritables atouts pour réussir et évoluer au sein de notre équipe.

Conditions d'emploi :

En rejoignant notre équipe, vous bénéficierez de conditions favorisant votre autonomie, votre performance et votre épanouissement professionnel : Un contrat à durée indéterminée (CDI) au forfait jours ; Un secteur d'intervention localisé principalement autour de Buchelay (Yvelines) et des départements limitrophes, permettant une proximité avec vos clients ; Une rémunération attractive composée d'un fixe et d'un variable déplaçonné, récompensant pleinement votre performance commerciale ; Un

Référence

26101414270

Date de publication

14/10/26

Entreprise

Helio Energie

Région

Île-de-france

Ville

Buchelay

Secteur

Commercial

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

véhicule de fonction mis à votre disposition pour vos déplacements professionnels ; Une prime d'intéressement associée aux résultats de l'entreprise.