



Commercial (H/F)

Vigneux-de-bretagne, Pays De La Loire

Créée en 2008 Novoclim est une entreprise connue et reconnue à Vigneux de Bretagne. Elle apporte à chaque projet une solution personnalisée et innovante dans le domaine de la Pompe à Chaleur, Climatisation et Photovoltaïque. Elle est composée d'une équipe dynamique d'assistantes, de commerciaux et de techniciens qui ont à cœur de mener à bien leurs missions.

Commercial (H/F)

Votre mission :

Prendre contact avec les prospects et clients. Réaliser les rendez-vous commerciaux. Identifier les besoins des clients et proposer les solutions adaptées. Développer l'activité auprès des particuliers et des professionnels. Animer et développer un réseau de prescripteurs : Maîtres d'œuvre ; Architectes ; Agences immobilières ; Partenaires locaux ; Réseau de recommandation et de parrainage. Établir et remettre les devis aux clients sous 48 heures. Assurer le suivi des offres commerciales. Réaliser les relances commerciales jusqu'à la signature. Atteindre les objectifs de vente fixés par la direction. Constituer les dossiers d'aides gouvernementales et de financement. Obtenir les validations écrites des clients en cas de modification des installations. Participer au suivi des règlements et aux relances des impayés. Assurer le reporting régulier de son activité auprès du Responsable Commercial. Travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques et le Responsable Installation. Participer activement aux réunions commerciales et être force de proposition. Promouvoir l'image, les valeurs et la notoriété de l'entreprise. Participer aux actions commerciales, marketing et événements locaux. Utiliser les outils de communication comme leviers de développement commercial.

Votre Profil :

Compétences techniques Maîtrise des techniques de vente et de négociation. Développement commercial BtoC et BtoB. Capacité à construire et suivre un portefeuille clients. Bonne maîtrise des outils informatiques et CRM. Aisance dans la gestion administrative des dossiers. Connaissance du secteur de la rénovation énergétique, du CVC ou des pompes à chaleur appréciée. Savoir-être Excellent relationnel. Aisance orale et rédactionnelle. Autonomie. Sens de l'organisation. Rigueur. Ponctualité. Esprit d'initiative. Persévérance commerciale. Capacité d'analyse et de restitution.

Conditions d'emploi :

Moyens mis à disposition Véhicule de fonction ou de service. Téléphone portable professionnel. Ordinateur portable. Accès aux outils métiers et au serveur NOVOCLIM. Supports commerciaux et marketing.

Référence

26101414430

Date de publication

14/10/26

Entreprise

Novoclim

Région

Pays De La Loire

Ville

Vigneux-de-bretagne

Secteur

Commercial

Type de contrat

- Temps plein
- CDI