Téléprospecteur(rice) B2C/B2B H/F

Bordeaux, Nouvelle-aquitaine

Le Solarman est une entreprise dynamique en pleine croissance dans le secteur de l'énergie solaire.

La mission de Le Solarman est de démocratiser l'accès à l'énergie solaire en proposant des installations de qualité à des prix compétitifs.

L'entreprise s'engage à :
- Rendre l'énergie solaire accessible à tous en proposant des solutions adaptées aux besoins et au budget de chaque client.
- Proposer des installations solaires de qualité en utilisant des matériaux et des équipements performants et en s'appuyant sur une équipe d'installateurs qualifiés.
- Contribuer à la transition énergétique en participant au développement des énergies renouvelables.

Nous sommes à la recherche, pour rejoindre notre équipe commerciale, d'un(e) :

Téléprospecteur(rice) B2C/B2B H/F

Votre mission :

En tant que téléprospecteur(rice) B2C/B2B chez Le Solarman, vous serez chargé(e) de :

- Prospecter par téléphone des clients potentiels B2C/B2B
- Qualifier les leads et prendre des rendez-vous qualifiés pour nos commerciaux
- Respecter les consignes et suivre les procédures établies
- Contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux

Votre Profil :

- Expérience réussie en tant que téléprospecteur(rice) B2C/B2B
- Excellent sens du contact et qualités commerciales
- Rigueur, organisation et autonomie
- Capacité à travailler en équipe et à atteindre des objectifs ambitieux

Conditions d'emploi :

Le Solarman vous propose:
- Un poste évolutif au sein d'une entreprise dynamique et engagée dans la transition énergétique
- Un environnement de travail convivial et motivant
- Une rémunération attractive
- L'opportunité de contribuer à un projet porteur dans l'avenir
- Commissions : de 2% a 5 % par vente.

Poste situé à Bordeaux

Référence
261022060231

Date de publication
22/10/26

Entreprise
Le Solarman Photovoltaique

Région
Nouvelle-aquitaine

Ville
Bordeaux

Secteur
Environnement

Type de contrat
- Temps plein
- CDI